

Conceptualization of Histrionic Work: An Analysis of Antecedents, Instances and Consequences

Hossein Gorjipour¹
Ali Asghari Sarem (Ph. D.)²

Abstract

The purpose of the current research is to conceptualize seductive behavior under the title of "histrionic work" against "productive work" for organizations. In this research, which has a qualitative approach, using thematic analysis method and conducting 10 semi-structured interviews with middle-level managers of public organizations, 104 descriptive codes were extracted. After combining and summarizing the codes, the basic themes were classified in the form of seven organizing themes and finally, based on their position, they were placed in the levels of overarching themes. The findings of the research show that the understanding of the concept of histrionic work is influenced by the knowledge of three levels of antecedents, instances and consequences. The results of the research showed that the antecedents of the phenomenon of histrionic work were revealed in the form of three categories of individual-personal, organizational and environmental factors, and it has led to the creation and escalation of instances of histrionic work behavior at both individual and organizational levels, and the occurrence of these behaviors creates histrionic work consequences at both intra-organizational and extra-organizational levels. In order to minimize the consequences of histrionic work, it is necessary to pay attention to the control and management of its aggravating antecedents in the organization.

Keywords: *Work; Histrionic Work; Productive Work; Job; Fake Job*

1. Researcher, Public Administration, Bu-Ali Sina University, Hamedan, Iran

2. Assistant Prof., Department of Management, Faculty of Management and Accounting, Bu-Ali Sina University, Hamedan, Iran (Corresponding author), a.sarem@basu.ac.ir

شاپا چاپی: ۲۳۲۲-۱۵۱۸ شاپا الکترونیکی: ۳۴۵۶-۶۴۵۲	فصلنامه مطالعات رفتار سازمانی سال دوازدهم، شماره ۳ (شماره پیاپی ۴۷)، پاییز ۱۴۰۲-۱۵۷-۱۲۳	 انجمن علمی مدیریت رفتار سازمانی
--	---	--

مفهوم پردازی کار نمایشی: تحلیلی بر پیشاندها، مصاديق و پسالندها

حسین گرجی پور^{*}؛ علی اصغری صارم^{**}

تاریخ دریافت: ۱۴۰۲/۰۵/۰۴

تاریخ پذیرش نهایی: ۱۴۰۲/۰۸/۱۲

چکیده

هدف پژوهش حاضر، مفهوم سازی رفتار اغواگرایانه‌ای تحت عنوان «کار نمایشی» در برابر «کار سازنده» برای سازمان‌هاست. در این پژوهش که از منظر رویکرد، از نوع پژوهش‌های کیفی است، با استفاده از روش تحلیل مضمون و با انجام تعداد ۱۰ مصاحبه نیمه‌ساختار یافته از مدیران رده میانی سازمان‌های دولتی و سازمان عمومی (شهرداری‌ها)، تعداد ۱۰ کد توصیفی استخراج شد. پس از ترکیب و تلخیص کلیدهای مضمومین پایه اکتشافی در قالب تعداد ۷ مضمون سازمان‌دهنده، طبقه‌بندی و درنهایت براساس جایگاه خود، در سطح مضمومین فراگیر جایابی شدند. یافته‌های پژوهش نشان داد که در ک مفهوم کار نمایشی، متاثر از شناخت سه سطح پیشاندها، مصاديقها و پسالندهاست. نتایج پژوهش بیان داشت، پیشاند‌های پدیده کار نمایشی در قالب سه دسته عوامل فردی، سازمانی و محیطی، تداعی یافته و به ایجاد مصاديق رفتاری کار نمایشی در دو سطح فردی و سازمانی منجر شده و بروز این رفتارها، پسالند‌های کار نمایشی را در دو سطح درون‌سازمانی و فراسازمانی پدید می‌آورد که برای به حداقل رساندن آنها لازم است، نسبت به کنترل پیشاند‌های تشبدکننده، اهتمام صورت گیرد تا مصاديق‌های رفتاری کار نمایشی به حداقل رسد.

کلیدواژه: کار؛ کار نمایشی؛ کار سازنده؛ شغل؛ شغل کاذب

* پژوهشگر، مدیریت دولتی، دانشگاه بولی سینا، همدان، ایران

** استادیار گروه مدیریت، دانشکده مدیریت و حسابداری، دانشگاه بولی سینا، همدان، ایران (نویسنده مسئول)

a.sarem@basu.ac.ir

مقدمه و بیان مسئله

کار، به عنوان انجام وظایفی تعریف شده در راستای تولید کالاهای ارائه خدمات برای رفع نیازهای انسانی، محور فعالیت سازمانی است و عملکرد نیروی کار به عنوان سرمایه انسانی، نقش مهمی در رسیدن سازمان به هدف‌های تعیین شده دارد. ستاده فعالیت‌های شغلی، می‌تواند معیار سنجشی برای تشخیص اثربخشی و سازنده‌بودن فعالیت‌ها و اقدامات افراد باشد. اهمیت این موضوع به‌ نحوی است که نظریه‌ها و مدل‌های ارزیابی عملکرد شغلی در ابعاد گوناگون عملکرد وظیفه‌ای، زمینه‌ای، تطبیقی و رفتار کاری ضد تولید (عباسی و همکاران، ۱۳۹۹)، مورد توجه سازمان‌ها بوده است. برای ناکارآمدی و کژکاری در سازمان‌ها (گریفین، اولری-کلی و کالینز^۱، ۱۹۹۸)، دلایل مختلفی ذکر شده است که یکی از این دلایل به وجود انواع اختلال‌های شخصیتی در مدیران و یا کارکنان بر می‌گردد (فرونهام، ۲۰۰۷). کارکنان می‌توانند به روش‌های مختلفی رفتار کنند که برای سازمان مضر هستند. برخی از این رفتارها عبارتند: از دزدی، آزار و اذیت جنسی و استراحت‌های طولانی مدت (اورتون، جولتون و ماسترنجلو^۲، ۲۰۰۷). در پاره‌ای موارد نیز می‌توان مشاهده کرد که علی‌رغم فعالیت‌های ظاهری افراد در حیطه شغلی خود، گاهی نمی‌توان عملکرد قابل قبولی را تشخیص داد، به‌طوری که فرد به‌ظاهر، عنصری پویا و همراه با رفتارهای پرزرق و برق در سازمان شناخته می‌شود، اما ستاده کاری او، نه قابل اندازه‌گیری و نه قابل پذیرش از سوی سازمان است. به‌نظر می‌رسد در این شرایط کاوش‌ها و کنش‌های افراد سازمان در مسیر هدف و دستاوردهای سازمانی قرار نمی‌گیرد و گویی سازمان در تشخیص عملکرد چنین نیروی‌های کاری دچار فریب می‌شود. سال‌هاست که در روان‌شناسی نوعی اختلال شخصیتی با عنوان «اختلال شخصیت نمایشی^۳» به‌رسمیت شناخته شده است. این اختلال حکایت از وجود دسته‌ای از افراد دارد که تلاش می‌کنند تا از مسیر سبک گفتاری بیش‌از حد کلی و ابراز عقاید خود به صورت نمایشی و جذاب که عاری از زیربنای محکم و منسجم است، در کانون توجه همگان قرار گیرند (فقیهی و همکاران، ۱۳۹۹).

در ادبیات روان‌شناسی سازمانی نیز پیرامون افرادی که دارای اختلال شخصیت نمایشی هستند، بحث‌ها و بررسی‌هایی صورت گرفته است، به‌ نحوی که مطالعات مختلف نشان داده است، مسائل ویژه‌ای همچون؛

1. Griffin, O'Leary-Kelly & Collins
2. Everton, Jolton & Mastrangelo
3. Histrionic Personality Disorder

تمایل بیشتر به برخورداری از مرخصی همراه با جبران خدمات، ابتلا به اختلالات استرس در محل کار، ایجاد ناتوانی مزمن، ضعف عملکردی و ازدست دادن عمدی شغل، از جمله خواسته‌ها و مشکلات این دسته از افراد در محیط کار می‌باشد (تایر^۱، ۲۰۱۴). از سوی دیگر، تحقیقاتی نشان داده است که سخت کار کردن، به اتمام رساندن امور محوله و ارائه خدمات کاری در سطح عالی به مشتریان و یا اریاب رجوع در سازمان‌ها باعث می‌شود که کارکنان احساس سازنده‌بودن داشته باشند و هر آن چیزی که در این امر اختلال ایجاد کند، منبعی برای ادراک احساس غیرمولبدودن در آنها می‌شود (مکنیس- اسمیت^۲، ۲۰۰۱) و مصادیقی از رفتارهای ضد بهره‌وری در سازمان را سبب می‌شود (شمسی نصاری و محمدی، ۱۴۰۱). در پژوهشی مولر^۳ (۲۰۱۵) بر این باور است که افرادی که دارای شخصیت نمایشی هستند در محیط‌های کاری، فهم خود از بافت سازمانی را از دست می‌دهند و قادر به ایجاد تمایز بین پدیده و پدیدار نیستند. به همین دلیل، در رفتارهای خود نوعی اغراق نشان می‌دهند. همچنین آنها در فهم حقیقت یک موقعیت خاص، تفسیری ارائه می‌دهند که بیشترین بار هیجانی خود تأییدی برای خودشان را به همراه داشته باشد. پس از آنکه به واسطه همین کار به نوعی سرخوشی هیجانی دست یافتند، به همین منوال ادامه داده تاجایی که این سرخوشی هیجانی برای آنها بخشی از هویتشان می‌شود. به نظر می‌رسد وجود چنین افرادی به عنوان منابع انسانی سازمان، می‌تواند به بروز رفتارهای کاذب کاری و صرف‌نمایشی و باهدف جلب توجه مدیریت سازمان و در راستای خوب‌جلوه‌دادن خود در نزد دیگران منجر شود. هر چند که اختلال شخصیت نمایشی صرفاً از جنبه شخصی می‌تواند زمینه بروز کار نمایشی را ایجاد کند، اما شناخت آن در محیط‌های کاری و مدیریت مؤثر آن در سازمان هم می‌تواند به نفع کارکنان و هم به نفع کارفرمایان باشد؛ چراکه به نظر می‌رسد این پدیده سازمانی می‌تواند زمینه‌ها و دلایل مختلف و متنوعی هم داشته باشد. به عبارت بهتر، «کار نمایشی» و مصادیق آن پیشاندهایی دارد که این پیشاندها با تشید مصادیق کار نمایشی، پسایندها و پیامدهای مختلف فردی و سازمانی را به دنبال خواهد آورد. بدین روی؛ اهمیت موضوع بحث برانگیز رفتارهای اغواگرایانه افراد در سازمان‌های امروزی که در این پژوهش تحت عنوان «کار نمایشی» مفهوم پردازی خواهد شد، قابل تأمل و پژوهش می‌شود. به عبارت بهتر به نظر می‌رسد بی‌توجهی به

1. Tyrer

2. McNeese-Smith

3. Muller

شناسایی مصادیق، پیشایندها و پسایندهای کار نمایشی در سازمان، با مخدوش کردن نظام ارزیابی عملکرد بهینه، منجر به ظهور ریاکاری و یا نفاق سازمانی شده و فضای مسموم سازمانی ایجاد خواهد کرد (rstگار، شول و نجفی، ۱۳۹۶). بنابراین، در پژوهش حاضر تلاش شده است برای دستیابی به فهم بهتر از مفهوم کار نمایشی که تاکنون مطالعه جدی و مفهومی نسبت به آن صورت نپذیرفته است، به این سؤال پاسخ داده شود که پیشایندها، مصادیقها و پسایندهای کار نمایشی چه هستند؟ نوآوری پژوهش حاضر از این منظر است که در آن صرفاً به شناسایی مصادیق چنین رفتار سازمانی انحرافی اکتفا نشده و تلاش شده است تحلیلی از پیشایندها و پسایندهای این پدیده در سازمان نیز ارائه شود.

مبانی نظری و پیشینه تجربی پژوهش شغل کاذب

در دنیای امروز با پیشرفت سریع فناوری و تغییرات شگرف در محیط کاری، تحولات چشمگیری در رویه‌های شغلی رخ داده است که به همراه خود بحران‌های اقتصادی، نگرانی‌های مرتبط با امنیت شغلی، از دست‌دادن شغل و بیکاری را همراه داشته و در ایجاد فشارهای روانی بر افراد و خانواده‌ها اثرگذار بوده است. با این توصیف؛ علاقه به کار، فارغ از نوع کسب‌وکار یا پیچیدگی‌های مشاغل و حرفة‌ها مشهود است و با وجود دگرگونی محتوایی و شکلی در تعریف شغل، بررسی سهم معناداری شغل به عنوان یک عنصر مولد در جامعه پرنگ است (ساویکاس،^۱ ۲۰۱۲). عناوین شغلی همچون پادوهای مدیران، برچسب‌زن‌های سازمانی، تیک‌زن‌های بخش اداری و سرپرستان اضافی، اوپاش‌ها و آفابالاسرهای که تحت عنوان مشاغل مزخرف سازمانی تعریف (گریبر، ۲۰۱۹) و در پژوهش‌های مختلف مورد تحلیل و نقد قرار گرفته‌اند (مک‌کنیزی-ادواردز،^۲ ۲۰۲۲؛ ماگدالانا، الکس جی و برندان،^۳ ۲۰۲۱) به همراه اختلال‌های شخصیتی افراد که با بروز رفتارهای هیجانی و به‌ظاهر پرزرق برق همراه است، فاصله بین عملکرد واقعی شغل با هدف‌های شغلی در سازمان‌ها را به چالش کشانده‌اند (هالجین، ۱۳۹۰: ۲۱۲)؛ به‌نحوی که در سال‌های اخیر، بحث از رفتار انحرافی به عنوان واقعیتی از زندگی سازمانی، مورد توجه محققان قرار گرفته است (عباس‌پور و

1. Savickas

2. McKenzie-Edwards

3. Magdalena, Alex J. & Brendan

همکاران، ۱۴۰۱). دیوید گریبر^۱ استاد انسان‌شناسی مدرسه اقتصاد و علوم سیاسی لندن در کتاب خود با عنوان «نظریه‌ای درباره شغل‌های مزخرف»^۲، بیان می‌کند که بیش از نیمی از کار اجتماعی در قرن ۲۱ بیهوده است و از نظر روانی مخرب هستند و معتقد است که مزایای بهره‌وری اتوماسیون، همان‌طور که اقتصاددان جان مینارد کیتز در سال ۱۹۳۰ پیش‌بینی کرده بود، منجر به ۱۵ ساعت کار در هفته نشده است، بلکه به ایجاد و توسعه «شغل‌های مزخرف» منجر شده است و شغل‌های مزخرف را شکلی از اشتغال با حقوق می‌داند که آن قادر بیهوده، غیرضروری یا زیانبار است که حتی کارمند نمی‌تواند وجود آن را توجیه کند. این پژوهشگر در تشریح شغل مزخرف، ویژگی‌های را معرفی می‌کند که در جدول (۱) این ویژگی‌ها ارائه شده است. شایان ذکر است که در پژوهش‌های دیگر نیز به نقد و بررسی این نظریه (مک‌کنی-ادواردز، ۲۰۲۲؛ ماگ‌النا، الکس جی و برنان، ۲۰۲۱) پرداخته شده است

رفتار نمایشی

تظاهر به مهم بودن شغل توسط صاحب مشاغل مزخرف و به معنایی همان وانمودگرایی، می‌تواند فهم مشترکی در ایجاد رابطه اختلالات شخصیتی صاحبان مشاغل مزخرف و بروز رفتارهای نمایشی در قالب شغل مزخرف را فراهم کند. اصطلاح «نمایشی» در اختلال شخصیت نمایشی از واژه لاتین *Histrion* به معنای «بازیگر» مشتق شده است، اما اصطلاح اصلی آن از واژه یونانی *Uterus* به معنای «رحم» به دست آمده است که مطالعات نشان می‌دهد، شخصیت‌های نمایشی جذب مشاغلی می‌شوند که «در کانون توجه» قرار دارند و آنها برای جلب توجه کردن و تشویق شدن تلاش بسیاری می‌کنند، اما شکست‌هایی که ممکن است در این مسیر با آن مواجه شوند، می‌توانند به راحتی به شک‌های درونی جدی و افسردگی در آنها منجر شوند (فرونهام، ۲۰۰۷). هنگامی که عملکرد افراد دارای اختلال شخصیت نمایشی را با وجود همسویی ظاهری فعالیت افراد با هدف‌های سازمانی، مورد سنجش قرار می‌گیرد، نشان از عدم برآورده شدن هدف‌ها به معنای واقعی دارد و صرفاً کار روبنایی و سطحی جهت عوام‌فریبی و بستن دهان منتقدان صورت پذیرفته است و چنین کاری می‌تواند به معنای یکی از انحرافات محیط کاری تلقی می‌شود. انجمن روان‌پزشکی امریکا (۲۰۱۴)، ملاک‌ها و ویژگی‌های تشخیص اختلال افراد دارای رفتار نمایشی را معرفی نموده که در جدول (۲) ارائه شده است.

1. David Graeber
2. Bullshit Jobs: A theory

جدول ۱. انواع و ویژگی‌های شغل‌های مزخرف (گریبر، ۲۰۱۹: ۹۲-۵۳)

نام شغل مزخرف	ویژگی‌ها
پادوها	این شغل‌ها که درواقع خدم و حشم فنودالی هم نامیده می‌شوند، فقط برای اینکه یک فرد یا سازمان را مهم جلوه بدنه، استخدام می‌شوند. مشاغلی مانند منشی‌ها، دربان‌ها، مدیران دفتر و .. در این دسته قرار می‌گیرند.
اویاش	اویاش‌ها افرادی‌اند که برای مزاحمت و تخریب دیگران پول می‌گیرند. مشاغلی چون وکیل شرکتی، لایی گری و مسئول روابط عمومی، بازاریابان تلفنی در این دسته قرار می‌گیرند. آنها هیچ نیازی را رفع نمی‌کنند و هدفشان این است که به مردم حس بدی درباره خودشان بدنهنند.
برچسب زن‌ها	این‌ها معمولاً برای رسیدگی به مشکلاتی که هیچ فرد دیگری حاضر به رسیدگی به آنها نیست استخدام می‌شوند. کارشان فقط رفع عیب‌های سازمان است و اگر همه‌چیز همیشه عالی می‌ماند شغلشان کلاً ازین می‌رفت. بارزترین نمونه ماله‌کش‌ها زیردست‌هایی هستند که کارشان جبران آسیب‌های حاصل از دقت و یا بی‌کفایتی مافوق‌هاست.
تیک‌زن‌ها	صرف‌آور این خاطر مورد نیازند که یک سازمان وانمود کند کاری را انجام می‌دهد که درواقع انجام نمی‌دهد. گروه‌های حقیقت یاب در بحران‌های دولتی از این دسته مشاغل هستند. همچنین بسیاری از مشاغل ایجادشده در بوروکراسی‌های دولتی سرشار از این ویژگی هستند. مدیریت میانی جلوه‌ای از این مشاغل محسوب می‌شود.
آقابلاسرها	سرپرستی به کسانی که هیچ نیازی به سرپرستی ندارند رسیدگی می‌کنند. اینها کسانی هستند که کارشان تخصیص کار به دیگران است و یا بدتر از آن ایجاد وظایف مزخرف برای دیگران، نظارت بر مزخرفات و یا حتی ایجاد مشاغل مزخرف کاملاً جدید است. بسیاری از مدیران میانی در این ردیف مشاغل قرار می‌گیرند.

جدول ۲. ویژگی‌های افراد دارای اختلال شخصیت نمایشی

(انجمن روان‌پژوهی امریکا، ۱۳۹۳: ۱۰۰۸-۱۰۰۹)

ویژگی افراد دارای اختلال شخصیت نمایشی
توجه‌خواهی مفرط
ابراز هیجان سطحی
رسیدگی به ظاهر
کلی‌گویی در بیان
ابراز هیجانات بیش حد
تلقین‌پذیری

پیشینه تجربی پژوهش

با وجود اینکه پژوهش مشخصی به بررسی مفهوم کار نمایشی نپرداخته است و عملانمی توان پیشینه مشخصی برای این مفهوم یافت، اما در سال های اخیر، بحث از رفتار انحرافی به عنوان رفتارهایی که نشان از فاصله واقعی عملکرد سازمان با هدف های سازمانی دارد، مورد توجه پژوهشگران مختلف قرار گرفته است (عباس پور و همکاران، ۱۴۰۱). بنابراین می توان در ادبیات پژوهشی مدیریت رفتار سازمانی و مدیریت منابع انسانی پژوهش های را مشاهده کرد که با مفهوم «کار نمایشی» در ارتباط بوده و برای دستیابی به فهمی مناسب از مفاهیم مرتبط با این پدیده سازمانی مرور آنها ضروری است. به طور نمونه؛ مفاهیمی همچون انحرافات محیط کاری در سازمان ها که سبب بی احترامی، بی اعتمادی و نارضایتی (نارایانان و مورفی،^۱ ۲۰۱۷) و درنهایت منجر به تهدید سلامت سازمان می شود، و همچنین مفهوم اختلالات شخصیت نمایشی در علم روان شناسی، تاحدو دی زمینه های مشترکی با مفهوم کار نمایشی دارند. با وجود اینکه نمی توان پژوهش تجربی مشخصی با موضوع کار نمایشی را به عنوان پیشینه پژوهش معرفی کرد؛ همین امر نشان از خلاصه پژوهشی در مسئله کار نمایشی است، اما در سال های اخیر، پژوهشگرانی با تمرکز بر مسئله عملکرد سازمانی و پرداختن به موضوع مدیریت و عملکرد ویترینی، قدم های در مسیر معرفی کار نمایشی برداشتند. به طور نمونه؛ ولی زاده و همکاران (۱۴۰۲)، در پژوهشی با هدف شناسایی مؤلفه ها و ابعاد مدیریت ویترینی در سازمان های دولتی با ارائه الگوی پیشران، سه بعد شناختی، ارتباطی و رفتاری برای عملکرد ویترینی را معرفی کردند که در بعد شناختی موضوعاتی همچون آمار سازی، تحریف اطلاعات و عدم افشای اطلاعات دیده می شود و در بعد ارتباطی، اظهارات نمایشی و فعالیت های تبلیغاتی رسانه ای به صورت گسترده نمایان است. در بعد رفتاری نیز مراواتات نمایشی وجود دارد. فولادی و همکاران (۱۳۹۹)، در پژوهشی با عنوان پیامدهای سبک عملکرد ویترینی در سازمان های دولتی، کاهش بهرهوری و افزایش فساد اداری و کاهش رضایت کارکنان از پیامدهای اصلی مدیریت ویترینی دانستند. عملکرد ویترینی در سازمان ها شامل نوعی از رفتارهای انحرافی است که در آن مدیران و کارکنان سازمان عمدتاً از طریق رفتارهای نمایشی و ظاهری بیش از حد آثار مخرب و منفی و طولانی مدتی روی افراد و درنهایت سازمان و جامعه وارد می کند. پژوهش دیگری با هدف ارائه چارچوب مفهومی برای مدیریت ویترینی،

1. Narayanan & Murphy

چهار عامل قدرت طلبی، نیاز به مطرح شدن، شخصیت فرد و تسخیر احساسات را در مدیریت ویترینی مؤثر معرفی کرد (قربانی، ۱۳۹۷). در جدول (۳) به برخی دیگر از مهم ترین پژوهش های نزدیک و مرتبط با مسئله این پژوهش که به موضوع کار، انحرافات محیط کاری و تأثیر اختلال شخصیتی افراد در محیط کاری اشاره شده است، مورد بررسی و معرفی قرار گرفته است.

جدول ۳. پیشینه تجربی مرتبط با مفهوم کارنماشی

نتایج و یافته های پژوهش	هدف پژوهش	پژوهشگر	سال
نتایج نشان می دهد که هر آنچه که در ادراک کارکنان پرستاری از سخت کار کردن، به اتمام رساندن امور محوله، و ارائه خدمات مراقبت عالی به بیماران اختلال ایجاد کند، منجر به حس غیرسازنده بودن در آنها می شود.	تحلیل نگرش پرستاران نسبت به کار بهره ور در مقابل کار غیربهره ور (کار سازنده در برابر کار غیرسازنده)	مکنیس- اسمیت	۲۰۰۱
شواهد فزاینده ای وجود دارد که نشان می دهد سیاست مداران مشهور، رهبران مذهبی، و کلا و افراد تجاری علی رغم آنکه دارای اختلال شخصیتی هستند، به راحتی در سازمان و توسط افراد قابل تشخیص نیستند. در برخی موارد نیز مدیران و رهبرانی که دارای شخصیت های نمایشی و خودشیفته هستند، به واسطه ویژگی های اعتماد به نفس زیاد و استقلال هیجانی برای برخی افراد جذاب هستند.	تحلیل دو اختلال شخصیتی خودشیفته و نمایشی در محیط های کاری	فرونهام	۲۰۰۷
پیرامون انواع کارها و رفتارهای مضرر کارکنان در سازمان سخن گفته و در مورد روش های قانونی و رفتارهایی که صرفاً محدود به روش های قانونی نیست برای کنترل این رفتارها بحث می کنند.	مروری بر پژوهش های انجام شده در مورد چهار شکل از رفتار انحرافی کارکنان شامل؛ غیبت، تأخیر غیرقابل توضیح، دزدی کارکنان، بی ادبی و خشونت.	اورتون، جولتون و ماسترنجلو	۲۰۰۷
شخصیت آثار قابل توجه در زندگی شخصی و فردی افراد دارد و نقش تفاوت های فردی بر متغیرهای رفتاری در محیط سازمانی وجود دارد.	بررسی رابطه شخصیت و ویژگی های شغلی	پیرس و گرندر ^۱	۲۰۰۹

1. Pierce & Gardner

سال	پژوهشگر	هدف پژوهش	نتایج و یافته‌های پژوهش
۲۰۱۴	تاییر	تبیین اختلالات شخصیت در محیط کار	کارکنانی که دارای اختلال شخصیتی هستند، هنگامی که در کارهای نیازمند مهارت‌های انسانی و اجتماعی مشارکت کنند، منجر به کثر کارکردهای عملکردی می‌شود.
۲۰۱۵	مولر	تبیین رفتار مخرب مدیران نمایشی در محل کار	تفکر و رفتار نمایشی بیشتر ناشی از هیجان‌هast تا از عقل. این پدیده شرایطی را ایجاد می‌کند که هم برای کسانی که این سبک عاطفی را نشان می‌دهند و هم برای کسانی که با آنها در تعامل هستند مشکلاتی ایجاد شود. زمانی که افراد دارای اختلال شخصیت نمایشی، دیگران را در محل کار (مدیریت) می‌کنند، نوعی پویایی مخرب در کار متقابل آنها ایجاد می‌شود.
۲۰۱۹	گریبر	ارائه تبیینی از دلیل بروز و ظهور مشاغل مزخرف در اقتصاد مدرن	مشاغل مزخرف را در پیچ دسته پادوها، عوضی‌ها، ماله‌کش‌ها، دلخوش خنک‌ها و آقابالسرها طبقه‌بندی و ضمن ارائه روندی از چگونگی شکل‌گیری این دسته از مشاغل توصیه‌هایی را برای مقابله با آنها ارائه می‌کند.
۱۳۹۹	بیزانشناش و خورستنده	بررسی تأثیر کار عاطفی بر عملکرد فروش	کار عاطفی بر عملکرد فروش تأثیر مثبت و معناداری دارد و بعد نمایش خود کار عواطف، با بهبود ادراک کارکنان از حمایت سازمانی، بیشترین تأثیر را بر عملکرد فروش می‌گذارد.
۱۳۹۸	حکیمی	بررسی نقش رفتارهای منافقانه در سازمان و تأثیر آن در کج روی‌های رفتاری افراد در سازمان	رفتارهای منافقانه در سازمان که از سوی افراد دیده می‌شود، سبب کاهش اعتماد بین فردی در سازمان شده و افراد دچار سکوت سازمانی می‌شوند و به واسطه آن ظهور و شیوع کج روی‌های سازمانی از سوی افراد به وجود می‌آید.
۱۳۹۵	آغاز و ضیابی	بررسی ویژگی‌های شخصیتی و عوامل جمعیت شناختی کارکنان در بروز رفتارهای مخرب کارکنان	افراد روان رنجور، نسبت به سایر کارکنان با احتمال بیشتری مرتكب رفتارهای مخرب اداری می‌شوند. همچنین افزایش سن و تجربه کاری در کاهش بروز رفتارهای مخرب اثرگذار است.

روش‌شناسی پژوهش

این پژوهش از نظر هدف، کاربردی، از منظر ماهیت از نوع پژوهش‌های اکتشافی و از نظر رویکرد، از جمله پژوهش‌های کیفی است. در این پژوهش با بهره‌گیری از روش تحلیل مضمون اترید-استرلینگ^۱ (۲۰۰۱)، به عنوان یکی از متداول‌ترین روش‌های پژوهش کیفی برای تحلیل داده‌ها، برای پاسخ به این سؤال که پیشایندها، مصدق‌ها و پسایندهای کار نمایشی چه هستند؟ در گام نخست با تحلیل مصاحبه‌های نیمه‌ساختاریافته با تعداد ۱۰ نفر از مشارکت کنندگانی که تجربه زیسته‌ای در زمینه‌های بروز کار نمایشی در سازمان داشته و از مصاديق و ویژگی‌های چنین کاری آشنا بودند، کدهای توصیفی از متن مصاحبه‌ها احصا شدند. در گام بعدی، کدها و نکات کلیدی در قالب مضماین پایه استخراج شدند و مضماین کشف شده پس از ترکیب و تلخیص، نظام مند گشته و در قالب مضماین سازمان‌دهنده و براساس جایگاه خود در سطوح پیشایندی، پسایندی و مصاديق جایابی شدند. برای ارزیابی کیفیت و میزان اعتبار پذیری پژوهش از چهار معیار ارزیابی کیفیت ارائه شده توسط لینکن و گوبا^۲ (۱۹۸۵)، استفاده شده است که عبارتند از: ۱. قابل قبول بودن؛ که بر معقول بودن و معنی داشتن یافته اشاره دارد. ۲. انتقال‌پذیری؛ که به منظور کاربرد پذیری یافته‌ها در محیط دیگر اشاره دارد. ۳. قابلیت اطمینان؛ که امکان موشکافی و بازبینی توسط سایر پژوهشگران را فراهم می‌کند. ۴. تأییدپذیری؛ که رسیدگی و بازرگی را برای اثبات کیفیت مدنظر قرار دارد. (جدول ۴)

مصاحبه نیمه‌ساختاریافته در این پژوهش با ۱۰ نفر از مدیران رده میانی که ۷ نفر آنها در سازمان‌های دولتی و ۳ نفر از ایشان در سازمان عمومی شهرداری مشغول به کار بوده و تجربه زیسته‌ای از کار نمایشی داشتند، صورت پذیرفت. معیار تعداد مصاحبه‌ها، اشباع نظری بود که پس از انجام ۱۰ مصاحبه، یافته‌های جدیدی از مصاحبه‌ها به دست نیامد و نتایج به تکرار رسیدند. اشباع نظری مبنای مقوله داوری درباره زمان توقف نمونه‌گیری از گروه‌های مختلف مربوط به آن مقوله است (فلیک، ۱۳۸۷: ۴۰). برای انتخاب افراد مصاحبه‌شونده، از روش نمونه‌گیری هدفمند که به معنای گزینش واحدهای خاص می‌باشد هدف‌های خاص برای پاسخ به سؤال‌های خاص پژوهش است (محمدپور، ۱۳۸۸: ۱۴۰)، استفاده شده است. بدین معنا که برای فهم و تحلیل دقیق پیشایندها و مصدق‌ها و پسایندهای که بر کار نمایشی دلالت دارد، گروه

1. Attride-Stirling

2. Lincoln, & Guba

جدول ۴. اعتبارپذیری یافته‌های پژوهش

معیار ارزیابی	شرح اقدام جهت اطمینان از اعتبار یافته‌ها
قابل قبول بودن	پژوهشگر به مدت ۲ ماه با افرادی که تجربه زیسته با مصادیق کارنماشی داشته‌اند، پیرامون رفتارها و مصادیق و اثرات کارنماشی مصاحبه و گفتگو انجام داده است و به صورت پیوسته تعامل رفت و برگشتی بین داده‌ها و تحلیل ازسوی پژوهشگر و گروه مصاحبه‌شوندگان که از دانش کافی درباره ابعاد و جنب‌های مختلف موضوع پژوهش برخوردار بودند، صورت پذیرفت. پژوهشگران به طور مستقیم کدگزاری اولیه را انجام داده و برای بررسی و احصای جامع تر نسبت به مرحله کدگزاری توصیفی، از دو خبره منابع انسانی و متخصص در روش پژوهشی کیفی و استفاده کردند.
انتقال پذیری	مصاحبه با افرادی انجام شد که به طور مستقیم در گیر کارنماشی بودند.
قابلیت اطمینان	در همه مراحل کار، جزئیات پژوهش و یادداشت برداری حاصل از مصاحبه، ثبت و ضبط شده است.
تأیید پذیری	علاوه بر اینکه کلیه جزئیات در تمامی مراحل بدقت ثبت و ضبط شدند، امکان سنجیدن انسجام داخلی و درونی ماحصل پژوهش به وجود آمد.

مدیران میانی سازمان‌ها انتخاب شدند؛ چراکه میزان ارتباط وسیع این گروه از مدیران با بدنۀ اصلی نیروی کار در سازمان‌ها و همچنین حلقة واسطه بودن آنها میان کارکنان و مدیران رده عالی سازمان‌ها، کمک شایانی در معرفی مصادیق‌های رفتار نمایشی در محیط سازمانی دارد. جدول جمعیت‌شناختی افراد مورد مصاحبه در این پژوهش در جدول (۵) ارائه شده است.

جدول ۵. جمعیت‌شناختی افراد مصاحبه‌شونده

ردیف	سمت اجرائی	سابقه مدیریتی	سازمان محل خدمت	تحصیلات
۱	مدیر منابع انسانی	۱۰	دانشگاه	کارشناسی ارشد
۲	مدیر منابع انسانی	۱۷	دانشگاه	دکتری تحصیلی
۳	مدیر دانشجویی	۵	دانشگاه	دکتری تحصیلی
۴	معاون اقتصادی	۴	استانداری	دکتری تحصیلی
۵	مدیر کل فرهنگی	۸	استانداری	دکتری تحصیلی
۶	معاون مدیر کل	۱۲	امور مالیاتی	کارشناسی ارشد

ردیف	سمت اجرائی	سابقه مدیریتی	سازمان محل خدمت	تحصیلات
۷	معاون فرهنگی	۱۶	شهرداری	کارشناسی
۸	معاون عمرانی	۶	شهرداری	کارشناسی ارشد
۹	معاون متوسطه	۱۸	آموزش و پرورش	کارشناسی ارشد
۱۰	معاون اداری و مالی	۱۰	آموزش و پرورش	کارشناسی

یافته‌های پژوهش

نتایج تحلیل داده‌های به دست آمده از تعداد ۱۰ مصاحبه که با شیوه تحلیل مضمون مورد تحلیل قرار گرفته است، حاکی از آن است که کار نمایشی دارای مصاديق مختلفی است که در شکل گیری این مصاديق، پیشایندهای فردی، سازمانی و محیطی دخیل بوده و در نهایت منجر به بروز پسایندها و یا پیامدهایی در ابعاد درون‌سازمانی و فراسازمانی (محیطی) می‌شوند. منظور از پسایندهای کار نمایشی، عوامل و دلایل و یا زمینه‌هایی هستند که بروز و ظهر کار نمایشی در سازمان را منجر شده و یا بر بروز و شدت ظهر آن اثر می‌گذارند. مصاديق کار نمایشی در واقع به ویژگی‌ها و ابعاد اصلی این مفهوم اشاره دارد و پسایندهای کار نمایشی پیامدهای احتمالی مثبت و منفی بروز این پدیده در سازمان را مدنظر قرار می‌دهند. جدول (۵) نحوه کدگذاری مصاحبه‌های انجام شده با مشارکت کنندگان پژوهش با شیوه تحلیل مضمون اترید- استرلینگ (۲۰۰۱) را نشان می‌دهد. در این جدول حرف انگلیسی P به حرف نخست مشارکت کننده^۱ در زبان انگلیسی اشاره دارد که در واقع مصاحبه‌شوندگان پژوهش حاضر هستند و حرف انگلیسی C در هر کد^۲ حرف نخست واژه کد در زبان انگلیسی است که به کدهای توصیفی مستخرج از هر مصاحبه اشاره دارد.

1. Participant
2. Code

جدول ۶. کدهای توصیفی و مضمون‌های پایه مستخرج از مصاحبه نخست تا دهم

مصاحبه	کد	کدهای توصیفی استخراجی از مصاحبه‌ها	مضمون پایه
	P01C01	افرادی که دنبال نمایش دادن هستند، برای مدیریت خیلی چاپلوسی می‌کنند و خیلی مایل هستند خودشان را نزد مدیر خوب جلوه بدهنند.	تملق و چاپلوسی
	P01C02	آنقدر تمایل دارند که رسانه‌ای بشوند و بر سر زبان‌ها بیفتند که همین موضوع در کارهای که انجام می‌دهند، تأثیرگذار است.	شهرت طلبی
	P01C03	خیلی علاقه دارند خودشان را در سازمان برجسته کنند و اسمشان روی زبان‌ها باشد و از همه کاری می‌کنند که این روایاشان محقق بشود.	شهرت طلبی
	P01C04	به تعریف و تمجید از خود عادت دارند به طوری که پیش دیگران از کارهای خود و تحسین خود استفاده می‌کنند.	خودستایی
	P01C05	در برنامه‌های اداری، دنبال نظر مدیر هستند تا جایی که برنامه‌های شخصی خود را به خاطر برنامه‌های مدیر، حذف می‌کنند.	چاپلوسی
	P01C06	حس ریاست طلبی بالایی در رفتارشان دیده می‌شود و یکی از آرزوهایشان این است که در مجموعه کاری رئیس بشوند.	ریاست طلب
	P01C07	رفتارهای غیراخلاقی شبیه غبیت و بدگویی در آن‌ها دیده می‌شود و در سازمان به مدیر از دیگران گرایی اشتباہ می‌دهند.	گزارش‌دهی تصاویب
	P01C08	چون خیلی مایل هستند نظر مثبت مدیر نسبت به خودش را داشته باشد، در هر مکانی که مدیر را می‌بینند، حرفاً برای گفتن درخصوص انجام کارها یا وظایفش مطرح می‌کند.	توانمندی دروغین
	P01C09	زبان باز هستند و دیده می‌شود که برای انجام کار خواهش و تمنا هم از دیگران دارند که کار را به جایی برسانند و برای مدیر گزارش بدهند.	التماس گری
	P01C10	وقتی در جلسات حاضر می‌شوند تا گزارشی ارائه کنند، نوع حرکات و علاقه رفتاری آنها نشان می‌دهد که در جلسات بیشتر تمایل دارند در صدر جلسه نشسته باشند.	ریاست طلبی
	P01C11	افراد حراف و ناکارآمدی هستند که فقط دنبال این هستند که خودشان را به هر نوعی معرفی کنند و خیلی از روش‌ها و کارها را بلد نیستند و متولّ به دیگران می‌شوند.	کار نابلد
	P01C12	وقتی گزارش عملکردشان را می‌بینی، با همه سروصدای که از کار و عملکرد خودشان نشان می‌دهند، اغلب کار کردنشان بیشتر اوقات معلوم نیست که چه هست.	کار کرد مبهم

ردیف	کد	کدهای توصیفی استخراجی از مصاحبه‌ها	مضمون پایه
۱	P02C13	در محیط کار از همه چی نگران هستند و دچار دست‌پاچگی هستند و خیلی وقت‌ها توهمندی خود را دارد و فکر می‌کند دیگران علیه او اقدام می‌کنند تا او نتواند موفق بشود.	دشمن‌انگاری دیگران
۲	P02C14	در کارها بهترین روش را بکار نمی‌گیرند و فقط هر چه پیشنهاد می‌شود را می‌پذیرند تا هر چه زودتر کاری رو در ظاهر تمام کنند.	کار بدون فکر
۳	P02C15	وقتی در جمع ممکران یا مجموعه کاری خود هستند، از میان صحبت‌هایش می‌شود فهمید که آرزویش ریاست است و حتی به زبان هم جاری می‌کند.	ریاست طلبی
۴	P02C16	این دسته افراد سبک رفتاری شان هیجانی است و افراد هیجانی در محیط کار وقتی که مورد توجه قرار می‌گیرند احساس بزرگی می‌کنند.	احساس بزرگی
۵	P02C17	مهارت‌های گفتاری یکی از عوامل موقیت افراد در ارتباط با دیگران است که در خصوص افرادی که مدنظر است به خوبی دیده می‌شود. به طوری که تلاش زیادی دارند در گفتار از واژه‌های عاطفی زیاد استفاده کنند.	دست کاری هیجانات مخاطبان
۶	P02C18	شاید جالب باشه در رفتار این دسته از افراد بتوان آنها را آدم‌های پرخور و غالباً شکم‌پرستی دانست؛ چرا که بشدت علاقه به این موضوعات دارند.	شکم‌پرست
۷	P02C19	در رفتارهای اداری خیلی تلاش می‌کند تا نظر مدیر را برای کارهای مختلف جلب کند و بیشتر اوقات خودشان را برای مدیر حلول مشکلات نشان می‌دهند، در حالی که توانایی واقعی ندارند.	ظاهر به توانمندی
۸	P02C20	علاقة زیادی به برگزاری جلسه دارند و در جلسات هم دنبال خودنمایی هستند ولی با وجود جلسات زیاد، اغلب جلسات بدون خروجی است و فقط حرف زده می‌شود.	تضییع منابع سازمانی
۹	P02C21	کاری را که می‌پذیرند چون از روی عقل اداری نبوده و صرفاً برای خودشیرینی و ابراز وجود در سازمان می‌پذیرند، وقتی وارد کار می‌شوند و نمی‌توانند، پیگیری و استمرار در برنامه‌ها را ندارند.	عدم پشتکار
۱۰	P02C22	باينکه خروجی کارهایش مشخص نیست و ظاهراً کاری انجام شده است، ولی در بر جسته‌سازی ظواهر سازمانی و حیطه شغلی خود خیلی توجه و تمرکز دارند.	چهره‌سازی از خود

ردیف	کد	مضمون پایه	کدهای توصیفی استخراجی از مصاحبه‌ها
۱	P03C23	راحت طلبی	در محیط کار دنبال امور دغدغه محور نیستند و خودشان را از درگیری دور می‌کنند تا در فرصت مناسب مثلاً خودشان را حلال مشکل معرفی کنند.
۲	P04C24	چرب زبانی با دیگران	در گفتار با دیگران بسیار چرب‌زبان هستند و خیلی هنرمندانه رگ خواب مدیر را بدله هستند.
۳	P03C25	تخریب گران شخصیتی	اهل خبر چنی و انتقال پیام و بدگویی در سازمان هستند و اگر فرصتی داشته باشند تمام مجموعه را نزد مدیر خراب می‌کنند تا خودش را برای مدیر ناجی سازمان معرف کنند.
۴	P03C26	طفره‌روی ماهرانه	در ظاهر مثلاً مشتاق انجام فعالیت و کار هستند ولی قلبًا از کارهای سخت بیزارند و به نوعی ماهرانه دنبال کار گریزی هستند ولی به شیوه‌های خاص که دیگران را فریب دهد.
۵	P03C27	گزارش‌نویسی غیرواقعی	وقتی گزارشی از فعالیتشان خواسته می‌شود، آمار سازهای حرفه‌ای هستند برای خوب‌نشان دادن خود و در گزارش دهی به تکرار نقاط قوت خود بهشدت تأکید می‌کنند و ضعف‌ها را می‌پوشانند.
۶	P03C28	نتیجه‌گرای سطحی	اهل استمرار دقیق کار نیستند و صرفاً دنبال تمام کردن کار به هر شکلی که شده هستند و به حداقل نتایج قانع هستند و با اولین نتیجه ظاهراً احساس شعف می‌کنند.
۷	P03C29	مداخله‌گری درایت	چون حس ریاست طلبی دارند و خودشان را افرادی توانمند معرفی می‌کنند در ظاهر، بهشدت دوست دارند در تمام رده‌های تصمیم‌گیری مجموعه کاری خود دخالت کنند.
۸	P03C30	ریاست طلب	حس ریاست طلبی در وجود این افراد یک قوه خفته است که منتظر فرصت برای بیدار کردنش هستند.
۹	P03C31	ابراز وجود اداری	برای دخالت در تصمیم‌های گوناگون از هر روشی استفاده می‌کنند و در غالب جلسات مایل هستند که هر طور شده حضور داشته باشند.
۱۰	P03C32	پیشگامی دروغین در پذیرش انجام امور	در جلسات پیشگام پذیرش مسئولیت هستند اما بعد از جلسه اموری را که قبول کرده‌اند به دیگران واگذار می‌کنند. فقط می‌خواهند که وانمود کنند ما هستیم و می‌توانیم کار را انجام بدهیم.

ردیف	کد	کدهای توصیفی استخراجی از مصاحبه‌ها	مضمون پایه
۱	P03C33	به شدت تلاش می‌کند تا در برخورد با مدیریت و دیگران خوشبرخورد باشند و از این خوشبرخوردهای برای مظلوم نمایی در جاهای که کار با موقیت پیش نرفته استفاده کند.	ظاهرسازی رفتاری
۲	P03C34	یک نمونه بارز رفتاری آنها در خصوص چالوسی مفرط برای مدیر این است که اگر مدیر را بینند و در حال گفتگو با دیگران باشند، برای گفتگو و ارائه گزارش به مدیر، صحبت را نیمه تمام رها می‌کند تا با مدیر حرف بزند.	مدیر محوری خودنمایانه
۳	P03C35	آنقدر علاقه دارد که جایگاهش در نزد مدیر والا باشد که حتی خارج از محیط اداری نیز به فکر مدیر سازمان است تا چگونه بتواند برای او خوشخدمتی کند.	خوشخدمتی به مدیر
۴	P03C36	یک جوری مدیر را پرستد تا جایگاه خودش را تحکیم بخشند تا جایی که توهین و جسارت به مدیر را تاب نمی‌آورند و حاضرند به آنها فحش داده شود ولی به مدیر جسارت نشود.	مدیر، خط قرمز
۵	P04C37	کار نمایشی کاری است که ظاهراً انجام شده ولی کار کردن شان قابل اندازه‌گیری نیست.	کار غیرقابل سنجش
۶	P04C38	نوعی کار است که چون ظاهری انجام شده و به قولی کار فقط سرهم شده است.	کار سمبول شده / سرهم‌بندی
۷	P04C39	با وجود نواقص در کار نمایشی به خاطر سرسی انجام شدن آن کار، افراد مجری کار بسیار تعریف می‌کنند از کارشان و آنچه انجام شده است را بهترین دستاوردهای معرفی می‌کنند.	خود تمجیدی
۸	P04C40	کارهایی را که قبول می‌کنند، از روی هیجان قبول می‌کنند در حالی که در انجام کارهای محول شده نیازمند دیگران هستند و غالباً متولّ به دیگران می‌شوند.	کار نابلد
۹	P04C41	در ظاهر پیشگام کارها می‌شوند ولی از تکالیف بزرگ می‌ترسند و می‌شود آنها را افرادی ترسو و محتاط دانست و دائم نگرانی و استرس دارند ولی به ظاهر نشان نمی‌دهند.	جسور در امور پیش‌پالافتاده و گریزان از تکالیف جدی
۱۰	P04C42	یک رفتار عجیبی که دارند این است که برای بزرگ‌نشان دادن خود در محیط اداری، کارهای دیگران را به نام خود می‌زنند. اگر ایده‌ای را می‌شنوند بالا فاصله با مدیر آن را مطرح می‌کنند.	دزد ایده‌ها

ردیف	کد	کدهای توصیفی استخراجی از مصاحبه‌ها	مضمون پایه
۱	P04C43	در جلسات اداری هم دوست دارند همه چیز را به نام خودشان بزنند و در ارائه مطالب در جلسات، فهرست بلندبالایی از فعالیت‌ها را مطرح می‌کنند.	ارائه وجهه مثبت عملکردی
۲	P04C44	کار نمایشی وقتی بروز می‌کند که مدیران از فرصت‌ها استفاده نکرند و دچار فرصت‌سوزی شدنند و همین موضوع سبب می‌شود تا برخی از مدیران ناکارآمد از وجود افرادی که به سرعت بتوانند گزارشی را آماده کنند بسیار خرسند هستند.	فرصت‌سوزی مدیریت
۳	P04C45	مدیرانی هستند که به خاطر از دست‌دادن زمان، متولّ به این دست افراد می‌شوند تا هر طور شده گزارشی آماده کنند.	ضعف کاری مدیریت
۴	P04C46	افراد نمایشی کار بلد نیستند ولی به جو رابی اعتماد به نفس کاذبی دارند.	اعتماد به نفس کاذب
۵	P04C47	رفتارهای دوگانه هم در رفتارشان دیده می‌شود. مثلاً در جلسات یک مدل حرف می‌زنند ولی خارج جلسات در نزد افکار عمومی خودشان را موافق نشان می‌دهند.	دوروبی و نفاق
۶	P04C48	البته خیلی از جلسات‌شان بی فایده و بدون خروجی مؤثر است و فقط اتفاق وقت می‌شود.	جلسات اداری بی فایده
۷	P05C49	خودشان را عامل اصلی انجام یک کار می‌دانند و بر این تأکید می‌کنند. و این را فرصتی بر خودستایی در نزد دیگران هم می‌دانند.	مدیریت ادراک دیگران به نفع خود
۸	P05C50	افرادی که شاخصه کار نمایشی دارند، به ظاهر نقليپذیر نشان می‌دهند اما خودشان اصلاً نقلي را تحمل نمی‌کنند.	انتقاد گریزی
۹	P05C51	هیجانات محیطی بر تصمیمات‌شان به شدت تأثیر می‌گذارد به طوری که به سرعت رنگ عوض می‌کنند. مثلاً اگر فرد اتفاق پیشنهادی بدهد می‌پذیرند و اگر فرد ب آن پیشنهاد را رد کند، بلا فاصله آن را رد می‌کنند.	تایع مطلق محیط
۱۰	P05C52	کارهایی که انجام می‌دهند وقتی ارزیابی می‌شود، غالباً با فکر متقن و دلایل محکمی نیستند.	عالمندانه‌بودن کار
۱۱	P05C53	کارها را همان لحظه دوست دارند انجام بدند ولی روز بعد اگر کار هنوز تمام نشده باشد، علاقه‌ای برای ادامه نشان نمی‌دهند.	جوگیری هیجانی در پذیرش تکالیف کاری
۱۲	P05C54	اساساً کار نمایشی یعنی به نام خودت تمامش کردن. براین مبنای خیلی علاقه دارند که کار به نام آنها تمام بشه و اسم و رسمشان در نزد دیگران مطرح بشود.	شهرت طلبی

ردیف	کد	کدهای توصیفی استخراجی از مصاحبه‌ها	مضمون پایه
	P05C55	نمایشن دان با ترتیب کردن همراه است. زیاد بزرگ می‌کند ولی بنیه ندارد. از کارهای ترتیبی که انجام می‌دهند افتخارات بزرگ درست می‌کند و خیلی با ولع آنها را تعریف می‌کند.	بزرگ‌نمایی کار
	P05C56	چون دنبال انجام سریع کار هستند که نشان بدنه‌ند مثلاً توانمند هستند، برای انجام سریع کار هر پیشنهادی را بدون تأمل و برسی دقیق می‌پذیرند و رأی و نظر خود را سریع عوض می‌کنند.	فقدان ثبات قدم
	P05C57	یک خصلت رفتاری که دیده می‌شود این است که کاری را که می‌پذیرند به خاطر حس ریاست و قدرتی که در وجودشان وسوسه می‌کند، به دیگران واگذار می‌کند تا آنها انجام دهند و درنهایت به نام خودشان ثبت شود.	ریاست طلبی
	P05C58	خودشان تلاش می‌کنند که فکر شو و نظرشان را بر دیگران غالب کنند ولی یک جاهایی واقعاً ضعیف هستند. با این حال، علاوه بر اینکه سریع پیشنهادها را می‌پذیرند، به برداشت‌های ذهنی خودشان در کار هم خوب بها می‌دهند.	عقل کل داشتن خود
	P05C59	اینها در محیط کار حتی در رفتارهای ظاهری هم دچار نمایش هستند. دیده می‌شود بی‌دلیل دیرتر از دیگران محیط کار را ترک می‌کنند و در اتفاق مشغول گفتگو با دوستانش می‌شود.	تظاهر به انضباط
	P05C60	این دسته افراد در ظاهر خیلی خوب خودشان را نقدپذیر می‌دانند ولی در رفتارهای شخصی آنها، حس قدرت طلبی را می‌توان احساس کرد. وانمود می‌کنند که این گونه نیستند.	قدرت طلبی
	P06C61	افرادی که دنبال نمایش دادن هستند، سعی شان این است که وجه خوبی در نزد مدیر داشته باشند. تا همواره مورد حمایت مدیر باشند.	ظاهرسازی برای مدیر
	P06C62	برای خوب جلوه دادن در نزد مدیر، در جمیع همکاران، از افکار آنها و نظراتشان به نفع خودش استفاده می‌کند و بلا فاصله طرح و ایده‌ای به مدیر ارائه می‌دهد.	فرصت طلبی
	P06C63	خیلی مایل هستند کارهای نیمه تمام را به عهده بگیرند و کار را به ظاهر تمام کنند تا نزد دیگران به عنوان منجی شناخته شوند.	سوپرمن ظاهری
	P06C64	متناوب با تغییرات برنامه‌ای، دنبال برنامه‌ای هستند که سروصدای بیشتری در نزد افکار عمومی داشته باشد.	شهرت طلبی

ردیف	کد	کدهای توصیفی استخراجی از مصاحبه‌ها	مضمون پایه
	P06C65	جلوه‌های رفتار نمایشی افراد این گونه است که دنبال خوشنامد دیگران هستند. بخصوص برای مدیر و مهم نیست چه کاری باشد. حتی کار فرعی باشد.	ظاهرسازی مثبت از خود
	P06C66	اگر محیط دنبال عنوان و برنده باشد، افراد علاقه‌مند به کارنمایشی به عنوان سازی و جعل واژه‌ها علاقه دارند.	ویترین زده بودن سازمان
	P06C67	افکار عمومی برایشان سیار مهم است که چه قضاوتی می‌کنند. فشار افکار عمومی دلیل مهمی برای انجام یک کارنمایشی است.	فشار افکار عمومی
	P06C68	کار نمایشی یعنی اینکه در هر شرایطی باید کار انجام بشود تا بتوان افکار دیگران را اقناع کرد که کار انجام شده و همین سبب کاهش کیفیت کار می‌شود.	کیفیت نامطلوب کار
	P06C69	تصمیم‌گیری‌های غلط مدیران در انجام برخی کارها، سبب وقفه در کار می‌شود و برای پاسخگویی و ارائه گزارش درخصوص اتمام کار، مجبور به کار نمایشی می‌شوند.	تصمیمات نسنجیده مدیران
۱۳	P06C70	کار نمایشی فقط به عنوان ضربه‌گیر برای دفع حملات متقاضین است تا در صورت انتقاد از عملکرد، توان پاسخگویی وجود داشته باشد.	مصطفیت از انتقاد
	P06C71	کار نمایشی اصلاً کار جهادی نیست. چون در کار جهادی سرعت عمل مهم است در کار نمایشی هم سرعت عمل گاهای دیده می‌شود. اما برخلاف کار جهادی دقت در کار آن ضعیف است..	کار بی دقت
	P06C72	نکته مهم دیگر آن است که کار نمایشی معمول بروز بحران‌های مقطوعی است و برای پاسخگویی به بحران و تسکین آن به سمت کار نمایشی روی می‌آورند.	بحران‌های مقطوعی
	P06C73	کار نمایشی بهیچ و چه اثرگذاری مطلوب نخواهد داشت و سبب بی‌اعتمادی وسیع در آینده به مجموعه خواهد شد.	ایجاد نا اعتمادی
	P06C74	متقارضی انجام کار نمایشی هم افراد عاقل نیستند. عقل به معنی اینکه از پشتونه فکری و علمی لازم برای انجام کار، اصلاً حرفی نمی‌زنند.	کار بدون خرد
	P06C75	خلاصه کار نمایشی یعنی شعار شعار شعار و فقط شعار. در ظاهر کار انجام شده ولی این کار همان شعار بدون عمل است چون منافع ندارد و فقط صوری است.	شعارزدگی

ردیف	کد	مضمون پایه	کدهای توصیفی استخراجی از مصاحبه‌ها
۱	P07c76	کار بی کیفیت	بی توجهی به کیفیت فرایندها و محصولات مهم‌ترین نتیجه کار نمایشی است.
۲	P07c77	شهرت طلبی	تلاش برای معرفی کار به نام خود، یکی از انگیزه‌های اجرای کار نمایشی است.
۳	P07c78	کار بی کیفیت	در انجام کار فقط سرعت کار مهم است که زودتر به نتیجه برسد و گرنه کیفیت اصلاً مطرح نیست
۴	P07c79	تغییرات محیطی	گروه یا فردی که دنبال کار نمایشی است از تغییرات محیطی نگران است که مبادا در روند کار اختلال ایجاد کند
۵	P07c80	بازی‌های سیاسی	نکته اصلی برای کار نمایشی، تأثیر بازی‌های سیاسی گروه‌ها و جناح‌های سیاسی برای تحت‌فشار قرار دادن یکدیگر است.
۶	P07c81	خودنمایی / خود هستند	ما در مبانی مدیریت دینی حرف از خدامحوری می‌زنیم ولی در کار نمایشی، کار برای خود به جای کار برای خدا بیشتر نمود دارد. چراکه دنبال معرفی خود هستند
۷	P07c82	فریب افکار عمومی	برای تحکیم جایگاه خود در مستند قدرت، مجبور به کار نمایشی هستند تا در نزد افکار عمومی موجه جلوه کنند.
۸	P07c83	توجه به فرع به جای اصل	در اغلب کارهای نمایشی، تمجید از مجری کار بیشتر به چشم می‌خورد تا بررسی خروجی کار
۹	P08c84	مدیریت بدون برنامه	علت مهم بروز کار نمایشی این است که مدیر بدون برنامه است و فقط دنبال اتفاقات محیطی و پاسخگویی سریع به آنهاست.
۱۰	P08c85	شهرت طلبی / حداکثری افکار عمومی	روحیه و صفت شخصی فردی که به کار نمایشی علاقه دارد، جذب حداکثری افکار عمومی به سمت خود است.
۱۱	P08c86	فرار از پاسخگویی	در خیلی از اوقات نتیجه کار نمایشی کمکی به حل مشکل و نیاز مردم نمی‌کند. اما خواست مدیریت را تأمین می‌کند
۱۲	P08c87	خوشامد دیگران	ویژگی اصلی کار نمایشی در واژه خوشامد است. یعنی هدف در کار نمایشی این است که دیگران از آن کار خوششان بیاد. اصالت در خوشامد دیگران است
۱۳	P08c88	شهرت طلبی	مدیران نمایشی از اینکه اسمشان مطرح می‌شود بسیار لذت می‌برند و از کامجویی رسانه‌ای نهایت لذت را می‌برند

ردیف	کد	مقدمون پایه	کدهای توصیفی استخراجی از مصاحبه‌ها
۱	P08c89	فساد مالی	در کارهای نمایشی فساد بیشتر دیده می‌شود به این معنی که زد و بندهای مالی و هدر دادن منابع برای رسیدن به نتیجه زودتر، وجود دارد.
۲	P08c90	ویترین تبلیغاتی	به طور کلی در کار نمایشی انعکاس خبر بسیار مهم‌تر از نتیجه کار است.
۳	P09c91	فرهنگ نادرست گزارش دهی	یکی از دلایل بروز کار نمایشی، آمار دهی و گزارش دهی است. جایی که نیاز به ارائه گزارش از عملکرد است، رویکرد کار نمایشی وجود دارد.
۴	P09c92	کار بدون برنامه قبلی	کارهای که بدون نگاه کلان و برنامه‌ریزی دقیق است و صرف پول پاشی در آن مطرح می‌شود تا هر چه سریع تر به ظاهر نتیجه‌ای ارائه دهد، کار نمایشی است.
۵	P09c93	کار بی کیفیت	در فعالیت‌ها و اقدامات سازمانی، ملاک نتیجه کار است نه تعداد جلسات و تخصیص‌ها، غالباً در کارهای نمایشی نتیجه قابل قبولی نیست.
۶	P09c94	سیاسی کاری	روکم کنی‌های سیاسی بین احزاب و جناح‌های سیاسی که دنبال کسب وجهه در نزد مردم هستند، زمینه‌های بروز کار نمایشی را زیاد می‌کند.
۷	P09c95	فرار از پاسخگویی	کار به منظور پاسخ به نیاز است ولی اگر برای آن برنامه‌ای دقیق در نظر نباشد و صرفاً رفع تکلیف‌النjam شود، آن کار نمایشی می‌شود.
۸	P09c96	رضایت مقطوعی افکار عمومی	کار نمایشی، یعنی همان نمایش دادن و فقط معه که گیری برای گذراندن وقت و سرگرم کردن دیگران است. تا در لحظه، افکار عمومی را راضی نگه دارد.
۹	P09c97	بی اعتمادی عمومی	نتیجه چنین رفnar نمایشی در کار، برای آینده خطرناک است؛ چراکه مبنای اعتمادسازی بین مردم و سازمان را ازین می‌برد
۱۰	P09c98	عدم ماندگاری نتیجه	کار نمایشی دقیقاً نقطعه مقابل کار جهادی است. ممکنه هر دو با سرعت انجام بشود ولی خروجی کار نمایشی ماندگار نیست.
۱۱	P09c99	فرار از پاسخگویی	کار جدی، کاری با برنامه و در جهت رفع واقعی مشکلات است. اما کار نمایشی، بدون برنامه و صرفاً برای فرار از تکلیف است.
۱۲	P10c101	عدم مطالبه گری عمومی	چرا کار نمایشی بوجود می‌آید؟ برای اینکه جامعه مطالبه گری جدی از مسئولین برای پاسخ به نیازهای حقیقی ندارند.
۱۳	P10c102	مدیران ناکارآمد	افراد نخبه کار نمایشی نمی‌کنند. در مقابل فردی که نخبه نیست، تمایل به کار نمایشی دارد.

ردیف	کد	کدهای توصیفی استخراجی از مصاحبه‌ها	مضمون پایه
۱	P10c103	اگر تصمیم‌گیری در دست افراد و اپس‌گرا بیفتند، این دسته از افراد دنبال هدف‌گذاری برنامه‌ریزی نیستند و وقتی عرصه بر آنها تنگ می‌شود، متوجه به کار نمایشی می‌شوند	مدیریت بی‌برنامه
۲	P10c104	در پذیرش مسئولیت و گاه‌آد در انجام کار خواهش و تمدن هم از دیگران دارند که کار به جایی برسد	رسیدن به خواسته با تمدن

جدول ۶. مضامین سازماندهنده و مضامین فraigیر کار نمایشی

ردیف	مضمون فraigیر	مضمون سازماندهنده	مضمون پایه	کدها
پیشنهادی کارنمایشی	زیبایی‌های فردی - شخصی		شهرت طلبی	P08c85 P07c77 P06C64 P06C63 P05C54 P01C03
			ریاست طلبی	P01C06 P01C10 P02C15 P03C30 P05C57 P05C58 P05C58 P05C50
			عجول‌بودن	P02C14 P03C28 P05C53 P06C71 P05C56
			دوروبی و نفاق	P06C61 P06C65 P04C47 P03C33
			بی‌تدبیری	P06C74 P05C52 P04C40 P03C29
			ترس از انتقاد	P06C70 P05C50 P04C39 P03C31 P02C22
			سطحی‌نگری	P06C74 P03C28 P02C14 P06C74
			راحت‌طلبی	P03C23
			خودبزرگ‌بینی	P06C63 P04C39 P02C22 P02C16 P01C04
			اخطراط	P02C13 P03C25 P10c104
			اعتماد به نفس کاذب	P07c81 P05C58 P05C53 P05C49 P04C46 P03C32 P03C31 P02C19

مفهوم پردازی کار نمایشی: تحلیلی بر پیشایندها، مصاديق و پسایندها (گرجی بور و اصغری صارم)

فراگیر	مضمون مضمون سازماندهنده	مضمون پایه	کدها
زمینه‌های سازمانی	زمینه‌های سازمانی	بی‌برنامگی در سازمان	P10c103 P09c92 P08c84 P06C74
		استیصال در تصمیم‌گیری	P05C56 P04C44
		نسنجیده‌بودن تصمیم	P06C69
		طفره‌روی ماهرانه	P03C26
		گزارش‌دهی غیرواقعی	P09c91 P03C27 P01C07 P04C48
		خوشنیدسازی مدیر	P01C01 P01C05 P03C34 P03C35 P03C36 P03C35 P03C34
		عدم ارزیابی و سنجش کار	P06C68 P04C37 P04C43
		عدم پیگیری امور	P09c98 P03C28
		ویترین زدگی	P08c90 P06C75 P06C66
زمینه‌های محیطی	زمینه‌های محیطی	فشار افکار عمومی	P10c101 P09c95 P09c99 P08c86 P06C67 P07c82
		تبعیت مطلق از محیط	P05C51 P07c79
		بحran‌های مقطعي محیطي	P06C72
		بازی‌های سیاسی	P07c80 P09c94
مصاديق کارنمایشی	بنفار فردی	تملق گوئی	P01C05 P01C01 P03C34 P03C35 P03C36
		خودستایی	P04C39 P02C22
		خوشنید خواهی	P05C59 P06C65 P08c87 P06C61
		التماس گری	P10c104 P01C09
		جلوداری کاذب	P03C32 P03C29 P03C31 P02C19 P01C11 P01C08
		بازیگر احساسی	P02C17 P04C24
		ذذ ایده‌ها	P04C42
		فرصت طلبی	P05C49 P06C62

مضمون فراگیر	مضمون سازماندهنده	مضمون پایه	کدها
فرانز سازمانی	فرانز سازمانی	گزارش دهی کلی	P01C12
		جلسات اداری یی فایده	P04C48
		سرهم‌بندی کردن	P04C38
		تقویت ویترین تبلیغاتی	P08c90 P06C75 P06C66
		تمجید از فعالیت‌ها	P07c83
پیشنهادهای کار نمایشی	پیشنهادهای کار نمایشی	کار بی دقت و بی کیفیت	P07c76
		تصبیح منابع سازمانی	P02C20
		کار کرد غیرقابل سنجش	P01C12
		نتیجه گرایی حداقلی	P03C28
		فساد اداری در شکل زدوبند اداری	P08c89 P09c92
	پیشنهادهای کار نمایشی	ایجاد بی اعتمادی عمومی	P09c97 P07c82
		رضایت مقطوعی افکار عمومی	P09c99 P06C73
		مهار مطالبه گری	P08c86 P09c95

همان‌گونه که در جدول (۶) نشان داده شده است، تحلیل استقرایی داده‌های گردآوری شده از مشارکت کنندگان پژوهش به کمک مصاحبه با شیوه تحلیل مضمون نشان داد که الگوی کار نمایشی در نوعی فرایند متوالی پیشاندها، مصادیق و پسپاندها قابل تحلیل و تفسیر است. یافته‌ها حامی از آن است که سه دسته زمینه و یا عامل فردی-شخصیتی، سازمانی و محیطی در برگز آنچه مصادیق کار نمایشی نامیده می‌شد، اثرگذار بوده و می‌تواند در تشخیص بروز این مصادیق و ویژگی‌های نمایشی در کار کارکنان سازمان نمود پیدا کند. کار نمایشی که خود را در دو دسته مصادیق فردی و مصادیق سازمانی نشان

می‌دهد، مشتمل بر ویژگی‌هایی است که در نوعی تضاد با کار سازنده منجر به ظهور رفتارهایی از نوع نمایشی بدون وجود نتیجه مشخص عملکردی شده و صرفاً حالت ویترینی به خود دارد. همین رفتارهای ویترینی و نمایشی بدون خروجی عملکردی منجر به ایجاد دو دسته پیامد دورن‌سازمانی و فراسازمانی عموماً منفی در سازمان شده که تحت عنوان پسایندهای کار نمایشی قابل تبیین است.

بحث و نتیجه‌گیری

کار و تلاش برای تأمین خواسته‌ها، جزء جدایی‌ناپذیر زندگی بشری است و مفهوم کار در فرهنگ و سنت‌های تاریخی جامعه انسانی کاملاً شناخته شده است. در این پژوهش، تلاش شد با توجه به ضرورت کار مفید برای به دست آوردن نتایج قابل استناد در راستای تأمین نیازها، بروز رفتارهایی که در حیطه موضوع کار معرفی می‌شوند، اما نتایج مطلوبی را به همراه ندارند و دقیقاً در نقطه مقابل کار سازنده هستند، تحت مفهوم جدیدی به نام «کار نمایشی» مورد بررسی و تبیین قرار گیرد. بدین روی، برای مفهوم پردازی کار نمایشی، پیشاندها، مصادیق‌ها و پسایندهای آن شناسایی و معرفی شد که به صورت الگوی مفهومی کار نمایشی در شکل (۱) ارائه شده است. همان‌طور که در این الگو نشان داده شده است، پیشاندهای کار نمایشی در قالب عوامل فردی-شخصیتی، سازمانی و محیطی منجر به ایجاد و تشید مصادیق رفتاری کار نمایشی در دو سطح فردی و سازمانی شده و بروز این رفتارها پیامدهایی را به عنوان پسایندهای کار نمایشی در دو سطح درون‌سازمانی و فراسازمانی پدید می‌آورد. در ادامه به تشریح هریک از این عوامل و تفسیر الگوی به دست آمده در این پژوهش پرداخته خواهد شد.

پیشاندهای کار نمایشی

یافته‌های حاصل در این پژوهش نشان داد که سه دسته عامل فردی (شخصیتی)، سازمانی و محیطی، به عنوان پیشاندها، نقش مؤثری در شکل‌گیری و تشید رفتار نمایشی دارند. پیشاندهای مؤثر در شکل‌گیری رفتار نمایشی در سطح فردی، به معنای وجود و ظهور برخی صفات خلقی و ویژگی‌های شناختی، هیجانی است که بیانگر بخشی از شخصیت فرد هستند. به طور نمونه؛ اعتماد به نفس کاذب که نوعی ویژگی هیجانی اغراق شده است و شهرت طلبی که در ادامه توجه طلبی مطرح می‌شود دو ویژگی



شکل ۱. الگوی مفهومی کار نمایشی

مورداشاره برای شخصیت‌های نمایشی است. فرونهام^۱ (۲۰۰۷) بر این باور است که اساساً «اختلال شخصیت نمایشی»، نوعی الگوی هیجانی افراطی و توجه طلبی است. صفت مذموم دوروبی و نفاق در فرد، زمینه‌های گریز افراد در سازمان نسبت به یکدیگر را تشیدید می‌کند تاحدی که جو سازمانی را در راستای سکوت سازمانی قرار می‌دهد و نشانه‌های رفتارهای مخرب در سازمان را نمایان می‌کند. خودبزرگبینی و حس ریاست‌طلبی در کنار ترس و اضطراب از نقدشدن، عوامل تحریک‌کننده‌ای به شمار می‌روند که فرد را به منظور دیده‌شدن و نشان دادن برتری خود به دیگران، متوجه رفتارهای نمایشی می‌کند. دریکی از پژوهش‌های منطبق با یافته‌های این پژوهش، مولر (۲۰۱۵) گزارش می‌دهد که در تجربه شخصی خود پیرامون کار کردن با افراد دارای شخصیت نمایشی که کار نمایشی از خود بروز می‌دهند، اضطراب، استرس و خشم را تجربه کرده است که همه اینها می‌تواند به ایجاد نوعی بی‌اعتمادی در محیط‌های کاری منجر شود. در این مورد یکی از مصاحبه‌شوندگان می‌گفت: «در ظاهر پیشگام کارها می‌شوند ولی از تکالیف بزرگ می‌ترسند و می‌شود آنها را افرادی ترسو و محتاط دانست و دائم نگرانی و استرس دارند ولی به ظاهر نشان نمی‌دهند (p04c41)». در کنار عامل فردی، عامل سازمانی و شرایط فرهنگی حاکم بر سازمان نیز، درجهت ترویج کارنماشی تأثیرگذار است. به طور نمونه؛ فرهنگ خوشایندسازی مدیر در سازمان، اقدام‌های نمایشی سطحی و بدون برنامه‌ای که رضایت مدیر را به همراه داشته باشد، تقویت می‌کند. همین فرهنگ خوشایندسازی در قالب نوعی تملق و چاپلوسی سازمانی پیش‌تر در ادبیات پژوهشی مورد توجه قرار گرفته است (نصر اصفهانی، ۱۳۸۹؛ برفوئی و همکاران، ۱۳۹۲ و پارسائی و همکاران، ۱۳۹۸). تشویق به گزارش‌دهی بدون تمرکز بر نتیجه‌گرایی و راه‌اندازی ویترینی از تبلیغات برای معرفی سازمان به محیط بیرون، نشانه‌های رفتارهای سازمانی نمایشی است. نتایج این گونه نشان می‌دهد که بی‌برنامگی سازمان به واسطه عدم تدبیر و تصمیم درست و استیصال در مواجهه با مسائل، سازمان‌ها را تشویق به ارائه برنامه‌های سریع‌الاجرا بدون توجه به نتایج می‌کند. یکی از مصاحبه‌کنندگان این گونه مطرح کرد که: «به طور کلی در کار نمایشی انعکاس خبر بسیار مهم‌تر از نتیجه کار است (P08C90)». در ادامه شناخت پیشاپندهای مؤثر در کارنماشی، نقش عوامل برون‌سازمانی و محیطی بسیار پررنگ و برجسته است. مطالعه کارهای که می‌توان جنبه نمایشی به آنها اطلاق داد، نشان از استیصال سازمان‌ها در نهادهای

1. Furnham

تصمیم‌گیرنده در برابر مطالبه و فشار افکار عمومی جامعه نسبت به یک خواسته است. در چنین شرایطی، مجریان تحت تأثیر انتظارات محیطی، مجبور به انجام کارهای در بازه‌های زمانی کوتاه خواهند شد تا حجم مطالبات و خواسته‌های عمومی علیه خود را به حداقل برسانند. از طرفی دعواهای سیاسی گروه‌ها و احزاب حاکم در نظام حاکمیتی، گاهًا برای فشار بر جریان رقیب خود، حجم انتظارات و مطالبات عمومی را در مسیر فشار بر گروه مقابل، هدایت و جهت‌دهی می‌کند تا امتیازات لازم را از ناکارآمدی و عدم پاسخگویی جریان حاکم در تصمیم‌گیری حکومتی را به دست آورد. به‌طورنمونه؛ یکی از مصاحبه‌شوندگان این گونه مطرح کرد که: «نکته اصلی برای کار نمایشی، تأثیر بازی‌های سیاسی گروه‌ها و جناح‌های سیاسی برای تحت‌فشار قراردادن یکدیگر است. برای تحکیم جایگاه خود در مستد قدرت، مجبور به کار نمایشی هستند تا در نزد افکار عمومی موجه جلوه کنند (p0780,82)». پامدهای منفی سیاسی کاری و ساستیزدگی در سازمان (دانایی‌فرد و همکاران، ۱۳۹۴ و سالارکیا، ۱۳۹۷) نیز همواره یکی از موضوعات محوری ادبیات پژوهشی در سال‌های اخیر بوده است.

مصادق‌های کار نمایشی

یافته‌های پژوهش نشان داد که مصادق‌های کار نمایشی، با تفکیک دو حوزه فردی و سازمانی، مشخص می‌شود. به عبارت دیگر، دو گونه رفتاری فردی و سازمانی، در معرفی و شناخت مفهوم کار نمایشی مطرح است. شاید بتوان مهم‌ترین ویژگی رفتار سازمانی مرتبط با کار نمایشی را سرهمندی کردن کار و راه اندازی ویترین تبلیغاتی وسیع در معرفی کار به دیگران دانست. سرهمندی در ادبیات مدیریت گاهی با عنوان امور رفع تکلیفی و ستبک کردن کارها نیز مفهوم پردازی شده است که منجر به تعuat منفی زیادی به خصوص در حوزه اداره امور عمومی و یا مدیریت دولتی می‌شود (دانایی‌فرد، ۱۳۹۵). از آنجاکه نتایج هر کاری شاخص مهمی در سنجش و ارزیابی میزان موقوفیت و کیفیت کار به شمار می‌رود، در رفتار سازمان‌های که مرتکب فعل نمایشی در عملکرد خود هستند، تعریف و تمجید از فعالیت انجام شده، شرایط محیطی را از ارزیابی دقیق فعالیت دور نگه می‌دارد و در گزارش‌های مطرح شده پیرامون کار، کلی‌گویی و مبهم‌گویی ویژگی بارز ارائه‌دهندگان گزارش در کار نمایشی است. مبلغین تبلیغاتی در کار نمایشی، وظیفه هدایت افکار عمومی در راستایی تأیید کار انجام شده را دارند. در درون سازمان نیز، رفتارهای فردی همچون تلاش برای جلب خوشایندسازی مدیر به واسطه تملق‌گویی افراد و ستایش بی‌مورد به خاطر کار

انجام شده، مدیریت و سازمان را در جایگاه خودستایی قرار می‌دهد. در این مورد یکی از مصاحبه‌شوندگان مطرح کرد که: «جلوه‌های رفتار نمایشی افراد این گونه است که دنبال خوشامد دیگران هستند. به خصوص برای مدیر و مهم نیست چه کاری باشد؛ حتی کار فرعی باشد (p05c65)». افرادی که در سازمان به دنبال کار نمایشی هستند، با رویکرد جلب نظر مثبت مدیر، همواره متوجه فرصت برای خودنمایی هستند و ایده‌ها و نظرات سازنده دیگران به راحتی سرقت می‌کنند و به دلیل عدم فهم درست از ایده‌های دزدیده شده، کارهای را پیشنهاد می‌دهند که نتایج آن، صرفاً برای یک کار نمایشی قابل استناد می‌شود.

پسیاندهای کار نمایشی

همواره دستیابی به نتایج موردانتظار در کار، شاخصی برای سنجش کیفیت کار است. در حالی که نتایج در کار نمایشی به ظاهر مطابق خواسته‌ها و انتظارات است، اما درواقع، به واسطه سرهمندی کردن کار و تأثیر فضای تبلیغاتی درخصوص کار در ذهن مخاطبان، از واقعیت‌های مطلوب فاصله دارد. یافته‌های پژوهش نشان داد که بر้อนداد کار نمایشی در دو بخش سازمانی و فراسازمانی قابلیت طرح و بحث دارد. کار بی کیفیت و تضییع منابع سازمان، بروز فساد مالی در کار به واسطه زدویندهای سیاسی و تعجیل در انجام کار و همچنین قانع‌بودن به نتایج حداقلی و به طور کلی عدم امکان سنجش نتایج، از پسیاندهای کار نمایشی برای درون سازمان خواهد بود. در ظاهر، نتایج کار نمایشی، سبب ایجاد رضایت عمومی افراد مطالبه‌گر و همچنین دلیلی برای فرار از پاسخگویی مدیران در نزد افکار عمومی به صورت مقطعی خواهد شد، اما در گذر زمان و مشخص شدن نتایج واقعی کار نمایشی، ایجاد حس بی‌اعتمادی عمومی به سازمان را افزایش می‌دهد و همین موضوع سبب شکاف بین سازمان و جامعه در آینده خواهد شد. باید اذعان داشت که افرادی با سبک نمایشی، همیشه آماده اغراق هستند. از آنجاکه این افراد حس تناسب و حس به بافت و زمینه را ازدست داده‌اند، گاهی افرادی را که شخصیت خوب و دستاوردهای قابل توجه دارند به طرز ناپسندی مجازات می‌کنند. آنها به شدت مستعد ربودن شکست از آرواره‌های پیروزی هستند (مولر، ۲۰۱۵).

در همین مورد یکی از مصاحبه‌شوندگان این پژوهش می‌گفت: «اهل خبرچینی و انتقال پیام و بدگویی در سازمان هستند و اگر فرصتی داشته باشند تمام مجموعه را نزد مدیر خراب می‌کنند تا خودش را برای مدیر ناجی سازمان معرف کند (p05c25)». همین خبرچینی و شایعه‌پراکنی خود به عنوان یکی از انواع رفتارهای انحرافی در محیط کاری مورد تبیین و واکاوی قرار گرفته است (سبک‌رو و دهقان، ۱۳۹۵؛ دعایی، اسلامی

و غلامی، ۱۴۰۰) که عدم کنترل کار نمایشی در سازمان می‌تواند سازمان را اسیر پیامدهای منفی پسینی این رفتار انحرافی کند.

پیشنهادها و رهنمودهای ضمنی و صریح پژوهش برای ادبیات و عمل مدیریت

براساس یافته‌های این پژوهش می‌توان رهنمودهایی ضمنی و صریحی را به عنوان پیشنهاد برای ادبیات و عمل مدیریت ارائه کرد که برخی از مهم‌ترین آنها عبارتند از؛

۱. با توجه به آنکه در این پژوهش مشخص شد که برخی از زمینه‌ها و ویژگی‌های مربوط به بافت سازمانی می‌تواند بر ترغیب افراد به ارائه مصاديق نمایشی از کار خود تأثیر گذار باشد، به متصدیان سازمانی پیشنهاد می‌شود که با شناسایی و پایش مستمر این ویژگی‌های بافت محور نسبت به پیگیری از ایجاد و تقویت رفتارهای نمایشی در کار جلوگیری به عمل آورند. برای مثال، کنترل و مدیریت بازی‌های سیاسی در سازمان می‌تواند مصدقی یکی از این اقدام‌ها باشد. در ادبیات پژوهشی نیز بر اهمیت درنظر گرفتن بافت در تبیین مسائل مختلف سازمانی تأکید زیادی صورت گرفته است (جانز، ۲۰۰۱).

۲. سنجش و ارزیابی شخصیت افراد در بد و ورود به سازمان، براساس شاخص‌های استخراج شده در پژوهش در مرحله شناخت زمینه‌های فردی و شخصیتی، می‌تواند کمک شایانی در مهار و شکل-گیری رفتارها و کارهای نمایشی آینده سازمان داشته باشد.

۳. به نظر، کنترل فشار افکار عمومی بر سازمان‌ها، از مسیر مدیریت مطالبات عموم، زمینه‌های محیطی مؤثر بر تشویق سازمان‌ها به رفتار نمایشی را حذف می‌کند، بدین روی، توجه و اهتمام به مطالبات در زمان مناسب و پاسخگویی دقیق، سازمان و افراد را از کار نمایشی جدا می‌کند.

۴. یکی از علل سازمانی مؤثر در بروز رفتارها و کارهای نمایشی در سازمان، متأثر از فرهنگ «خوشایند» است که افراد برای جلب حمایت و نظر مثبت مدیریت سازمان، اقدامات سطحی و نمایشی را در اولویت قرار می‌دهند، از این نظر، تلاش جدی مدیران سازمان‌ها برای حذف فرهنگ «خوشایندسازی مدیر»، از طریق برخورد جدی با تملق گراها، می‌تواند زمینه‌های بروز کارنمایشی را از میان بردارد.

1. Johns

۵. یافته‌های این پژوهش نشان داد که مفهوم کار نمایشی و پیشاندها، مصادیق و پسایندهای آن ارتباط منطقی و نظری به نظر واضحی با بسیاری از گونه‌های رفتار انحرافی در سازمان دارد. بنابراین، پایش مستمر این گونه‌های رفتار منفی و اتخاذ تدابیر و اقداماتی برای کنترل و مدیریت آنها در یک اثر ثانویه می‌تواند منجر به کنترل بروز رفتار نمایشی در سازمان شود.
۶. براساس یافته‌های این پژوهش و به کمک روش‌شناسی‌های ساخت و اعتباریابی ابزارهای اندازه‌گیری سازه‌ها و مقاهم سازمانی (گرجی پور و اصغری صارم، ۱۳۹۸؛ شجری، اصغری صارم و صمدی، ۱۴۰۰) می‌توان نسبت به ساخت ابزار اندازه‌گیری کار نمایشی در سازمان اقدام کرد تا با این ابزار امکان سنجش وضعیت موجود آن در سازمان‌های مختلف و درنتیجه فراهم آمدن شرایط جهت کنترل و مدیریت آن فراهم شود.
۷. به نظر می‌رسد یکی از بهترین شیوه‌های کنترل و مدیریت کار نمایشی در سامان، جاری‌سازی الگوی جبران خدمات یا پرداخت مبتنی بر عملکرد باشد که کارآمدی این شیوه پرداخت در سازمان‌ها در مطالعات مختلفی مورد تأیید قرار گرفته (نظری، دیواندری و حمزه، ۱۳۹۴؛ پیری^۱، ۲۰۲۳) و مشخص شده است که پیاده‌سازی این نظام جبران خدمات می‌تواند از بسیاری زمینه‌ها و پیشاندهای تشدید کننده کار نمایشی جلوگیری به عمل آورد. همچنین اتخاذ شیوه‌های مدیریت فرهنگ سازمانی و ایجاد نوعی فرهنگ کار سازنده در سازمان نیز می‌تواند با جلوگیری از بسیاری کثکار کردهای رفتار سازمانی کارکنان (سلمانی و رادمند، ۱۳۸۸؛ بذرافshan و همکاران، ۱۳۹۸)، زمینه‌های کنترل مصادیق کار نمایشی در سازمان را فراهم آورد.

1. Piri

منابع

- آغاز، عسل و ضیایی، مهیار (۱۳۹۵)، بررسی رفتارهای مخرب کاری و رفتار شهر وندی سازمانی از منظر تفاوت‌های فردی کارکنان، مدیریت فرهنگ سازمانی، (۱) ۱۵۵-۱۷۹.
- انجمن روان‌پزشکی امریکا (۱۳۹۳)، راهنمایی تشخیصی و آماری اختلالات روانی (یراست پنجم)، ترجمه یحیی سید‌محمدی، تهران: نشر روان.
- بذرافشان، عباسعلی؛ امیریان زاده، مژگان؛ زاراعی، رضا و احمدی، عباده (۱۳۹۸)، تأثیر فرهنگ سازمانی در جلوگیری از کژکار کردهای رفتاری کارکنان وظیفه قرارگاه پدافند هوایی خاتم‌الانباء(ص)، علوم و فنون نظامی، (۱۵) ۴۸: ۱۴۳-۱۶۰.
- برفوئی رضازاده، حمید؛ مرتضوی، سعید و رحیم‌نیا، فریبرز (۱۳۹۲)، واکاوی پیش‌آیندهای فردی و موقعیتی مؤثر بر چالپلوسی و تأثیر آن بر پیشرفت شغلی کارکنان (مورد مطالعه: کارکنان دانشگاه فردوسی مشهد)، پژوهش‌های مدیریت عمومی، (۶) ۲۲: ۵-۲۵.
- پارسائی، مهدی؛ امیری، علینقی؛ زاراعی متین، حسن؛ بیزدانی، حمیدرضا و توکلی، عبدالله (۱۳۹۸)، تملق سازمانی در سازمان‌های دولتی، مطالعات رفتار سازمانی، (۸) ۲: ۳۷-۶۰.
- حکیمی، ایمان (۱۳۹۸)، رفتارهای منافقانه و کجروی‌های سازمانی؛ تبیین نقش میانجی اعتماد بین فردی و سکوت سازمانی، مطالعات رفتار سازمانی، (۳) ۸: ۱۸۱-۲۰۵.
- دانایی فرد، حسن (۱۳۹۵)، فهم شکل‌گیری خطمشی‌های رفع تکلیفی در کشور: پردازش مفهومی، پیش‌آیندها و پس‌آیندها، سیاست علم و فناوری، (۲) ۹: ۷۹-۹۶.
- دانایی فرد، حسن؛ صادقی، محمد رضا و مصطفی‌زاده، معصومه (۱۳۹۴)، واکاوی و تحلیل تبعات سیاست‌زدگی بوروکراسی در نظام‌های سیاسی، اندیشه مدیریت راهبردی (اندیشه مدیریت)، (۲۹) ۱۸ (پیاپی ۱۸): ۵۷-۸۶.
- دعایی، حبیب‌الله؛ اسلامی، قاسم و غلامی، محمد (۱۴۰۰)، بررسی تأثیر شایعه پراکنی و سخن‌چینی در سازمان‌های بخش دولتی بر نگرش‌های شغلی و عملکرد کاری کارکنان از طریق بدانگارپنداری سازمانی، پژوهشنامه مدیریت تحول، (۱) ۱۳: ۵۵-۸۴.
- رستگار، عباسعلی؛ شول، حسین و شرفی، وحید (۱۳۹۶)، نقش نظام ارزیابی عملکرد در بروز پدیده ریاکاری سازمانی: اثر تعديل‌کنندگی جو سازمانی، مطالعات رفتار سازمانی، (۶) ۲: ۲۷-۵۰.

سالارکیا، غلامرضا (۱۳۹۷)، سیاست‌زدگی و کارآمدی در نظام اجرایی، *مطالعات راهبردی*،

.۵۹-۳۵ (مسلسل ۸۲) : ۴۲۱

سبک‌رو، مهدی و دهقان، حمیده (۱۳۹۵)، گونه‌شناسی رفتارهای انحرافی در سازمان، *کنفرانس بین‌المللی پژوهش‌های نوین در مدیریت، اقتصاد و علوم انسانی*.

سلمانی، داود و رادمند، محبوبه (۱۳۸۸)، بررسی نقش سازمان و مدیریت در بروز رفتارهای کاری انحرافی، *مدیریت دولتی*، ۱(۳): ۵۱-۶۸.

شجری، مجتبی؛ اصغری صارم، علی و صمدی، عباس (۱۴۰۰)، ساخت و اعتباریابی ابزار سنجش سکته سازمانی در سازمان‌های دولتی ایران، *مطالعات مدیریت دولتی ایران*، ۴(۱): ۱۱۳-۱۴۳.

شمسمی نصاری، کوثر و محمدی، اسفندیار (۱۴۰۱)، شناسایی ذهنیت مدیران در مورد رفتارهای ضدبهره‌وری کارکنان بانک‌های شهر ایلام با کاربست روش شناسی کیو، *مطالعات رفتار سازمانی*، ۱۱(۴): ۱۶۵-۱۹۶.

عباس‌پور، عباس؛ نیک‌مراد، زهره؛ طاهری، مرتضی و رحیمیان، حمید (۱۴۰۱)، کنترل عوامل مؤثر بر رفتارهای انحرافی کاری کارکنان اداری دانشگاه‌ها، *مطالعات رفتار سازمانی*، ۱۱(۴): ۶۵-۹۲.

عباسی، میلاد؛ منظم، محمدرضا و شمسی‌پور، منصور (۱۴۰۰)، مدل‌های ارزیابی عملکرد شغلی فردی، *فصلنامه بهداشت و ایمنی کار*، ۱۱(۴): ۶۲۷-۶۴۴.

فقیهی، زهراء؛ حاجی اسماعیلی، محمدرضا و نشاطدوست، حمید (۱۳۹۹)، بررسی اختلالات شخصیت نمایشی در آموزه‌های اسلامی و تطبیق آن با یافته‌های روان‌شناسی، *تحقیقات علوم قرآن و حدیث دانشگاه الزهرا*، ۱۷(۱): ۱۸۵-۲۱۵.

فلیک، اووه (۱۳۸۷)، درآمدی بر تحقیق کیفی، ترجمه هادی جلیلی، انتشارات نی. فولادی، حسام؛ سرلک، محمدعلی و حضوری، محمدجواد (۱۳۹۹)، پیامدهای سبک عملکرد ویترینی در سازمان‌های دولتی، *مدیریت سازمان‌های دولتی*، ۹(۱): ۹۱-۱۰۶.

قربانی، علی (۱۳۹۷)، ارائه یک چارچوب مفهومی برای پردازش نظریه مدیریت ویترینی، *مدیریت سازمان‌های دولتی*، ۶(۴): ۱۵۱-۱۶۴.

گرجی‌پور، حسین و اصغری صارم، علی (۱۳۹۸)، طراحی سنجه اندازه‌گیری کیفیت در فرایند خط‌مشی گذاری فرهنگی در آموزش عالی، *مطالعات مدیریت دولتی ایران*، ۲(۳): ۸۷-۱۱۱.

گربر، دیوید (۲۰۱۹)، نظریه‌ای درباره شغل‌های مزخرف، ترجمه علی‌رضا شفیعی‌نسب، تهران: ترجمان علوم انسانی.

محمدپور، احمد (۱۳۸۸)، نمونه‌گیری در تحقیقات کیفی؛ روش‌ها و سخن‌ها، علوم تربیتی و روان‌شناسی، ۱۳۱(۶): ۵۶۱-۵۶۴.

نصر اصفهانی، علی (۱۳۸۹)، چاپلوسی در سازمان. مدیریت فرهنگ سازمانی، ۸(۲۲): ۹۵-۱۱۴.

ولی‌زاده، بوکاد؛ کوشکی جهرمی، علی‌رضا و سعدی، محمدرضا (۱۴۰۲)، ارائه الگوهای پیشان عملکرد ویترینی در سازمان‌های دولتی، مشاوره شغلی و سازمانی، ۱۵(۵۴): ۱۴۸-۱۱۹.

یزدان‌شناس، مهدی و خورستنی، حمیده (۱۳۹۹)، استفاده از کار عاطفی برای افزایش عملکرد فروش؛ نقش ادراک از حمایت سازمانی، مدیریت بازارگانی، ۱۲(۱): ۹۴-۱۱۵.

Attride-Stirling, J. (2001). Thematic networks: an analytic tool for qualitative research. *Qualitative research*, 1(3), 385-405.

Everton, W.J., Jolton, J.A. and Mastrangelo, P.M. (2007), Be nice and fair or else: understanding reasons for employees' deviant behaviors, *Journal of Management Development*, 26 (2), 117-131. <https://doi.org/10.1108/02621710710726035>

Griffin, R. W., O'Leary-Kelly, A., & Collins, J. M. (Eds.). (1998). Dysfunctional behavior in organizations: **Violent and deviant behavior**. Elsevier Science/JAI Press.

Johns, G. (2001). In Praise of Context. *Journal of Organizational Behavior*, 22(1), 31–42. <http://www.jstor.org/stable/3649605>

Lincoln, Y. & E. Guba (1985). Naturalistic Inquiry. Beverly Hills, CA: Sage.
McNeese-Smith, D. K. (2001). Staff Nurse Views of Their Productivity and Nonproductivity. *Health Care Management Review*, 26 (2), 7-19. <http://www.jstor.org/stable/44951013>

Magdalena S; Alex J W.; Brendan B. (2021). Alienation Is Not 'Bullshit': An Empirical Critique of Graeber's Theory of BS Jobs. *Work, Employment and Society*, 5, 816-840, doi:10.1177/09500170211015067

McKenzie-Edwards, E. (2022). Bullsh*t Jobs. The Rise of Pointless Work and What We Can Do About it. *British Journal of General Practice*. 72 (715): 79. DOI: 10.3399/bjgp22X718457

Muller, René J. (2014) Histrionic Managers Wreak Havoc in the Workplace: Identifying the Phenomenon, *The Humanistic Psychologist*, 42 (4), 402-412, DOI:10.1080/08873267.2014.907090Furnham, A. (2007). 2 Personality disorders and derailment at work: the paradoxical positive influence of pathology in the workplace. Research companion to the dysfunctional workplace: Management challenges and symptoms, 22.

Narayanan, K., & Murphy, S.E. (2017). Conceptual framework on workplace deviance behaviour: a review, *Journal of Human Values*, 23 (3), 218-233.

- Pierce, J. L.; Gardner, D. G. (2009). Relationship of personality and job characteristics with organization-based self-esteem. **Managerial Psychology**, 24(5), 392-409.
- Piri, S. (2023) Pay-for-performance programs effectiveness in healthcare: the case of the end-stage renal disease quality incentive program. **The European Journal of Health Economics**. <https://doi.org/10.1007/s10198-023-01582-x>
- Savickas, M. L. (2012). Life design: A paradigm for career intervention in the 21st century. **Journal of Counseling and Development**, 90, 13-19.
- Tyrrer, P. (2014) Personality disorders in the workplace, **Occupational Medicine**, 64, (8), 566–568, <https://doi.org/10.1093/occmed/kqu113>