

## مدیریت فرهنگ سازمانی بر مبنای مدل موجودی فرهنگ سازمانی

حبيب الله رعنایی کردشولی<sup>\*</sup>، سید مسلم علوی<sup>\*\*</sup>، فائزه السادات انعمی<sup>\*\*\*</sup>

تاریخ دریافت: ۹۴/۰۸/۱۱

تاریخ پذیرش: ۹۴/۱۲/۰۹

### چکیده

این مقاله حاصل طرحی تحقیقاتی از نوع کاربردی است که در سال ۱۳۹۳ با هدف ارتقای فرهنگ سازمانی در یک شرکت صنعتی به اجرا درآمده است. این پژوهش، برای شناسایی ویژگی‌های فرهنگی موجود و مطلوب بر مبنای مدل موجودی فرهنگ سازمانی<sup>۱</sup> و ارزیابی وضعیت عوامل اثرگذار بر فرهنگ سازمانی در شرکت مذکور، نوعی مطالعه موردی را به کار گرفته است. جامعه آماری تحقیق کلیه مدیران و کارکنان شرکت بودند که به تناسب هریک از گام‌های تحقیق (مراحل مختلف مدل موجودی فرهنگ سازمانی) نمونه‌هایی به روش تصادفی ساده از آن استخراج و نظرات آنها عملداً از طریق ابزار پرسشنامه (با روایی و پایابی تأیید شده) سنجیده شد. یافته‌ها نشان‌دهنده حاکمیت ویژگی‌هایی بود که بر مبنای مدل مورد اشاره، تناسب زیادی با فرهنگ تهاجمی داشت و ویژگی‌های فرهنگ سازنده، در سطح نسبتاً ضعیفی قرار داشت. تحلیل شکاف فرهنگی نیز نشان‌دهنده آن بود که بیشترین شکاف فرهنگی (فاصله بین فرهنگ موجود و مطلوب) در گونه فرهنگ سازنده دیده می‌شود. در تحلیل وضعیت عوامل علی اثرگذار بر فرهنگ سازمانی شرکت نیز یافته‌های تحقیق یابنگ آن بود که از میان عوامل علی مؤثر بر فرهنگ سازمان، ۳ عامل سامانه‌ها، مهارت‌ها و ساختار در سطح مناسبی قرار نداشته‌اند. بر مبنای این یافته‌ها و با توجه به آسیب‌شناسی فرهنگی در شرکت که با هدف کاهش شکاف فرهنگی و ارتقای ویژگی‌های فرهنگ سازنده صورت گرفت، برنامه بهبود مشتمل بر تعدادی طرح پژوهشی و اقدام اجرایی در یک دوره زمانی ۴ ساله تعریف شد.

**کلیدواژه:** مدیریت فرهنگ سازمانی؛ موجودی فرهنگ سازمانی؛ فرهنگ سازنده؛ فرهنگ انتقالی؛ فرهنگ تهاجمی.

ranaei@shirazu.ac.ir

\*. دانشیار، مدیریت، دانشگاه شیراز، فارس، ایران (نویسنده مسئول)

\*\*. کارشناس ارشد، مدیریت بازرگانی، مدرس دانشگاه پیام نور، تهران، ایران

\*\*\*. کارشناس ارشد، صنایع گرایش سیستم‌ها و بهره‌وری، دانشگاه امیرکبیر، تهران، ایران

1. Organizational Culture Inventory (OCI)

## مقدمه

فرهنگ سازمانی و مدیریت بهینه برآن همیشه یکی از عوامل مؤثر در عملکرد سازمان‌ها به شمار می‌رفته است. یافته‌های تحقیقات مختلف حاکی از اثرگذاری فرهنگ بر عملکرد سازمان‌ها و جنبه‌های مختلف آن است؛ به گونه‌ای که بعضاً مشاهده می‌شود در نتیجه یک فرهنگ سازنده در شرکت و مدیریت درست برآن، کاهش قابل ملاحظه‌ای در نرخ غیبت کارکنان (بالتازار و کوکی<sup>۱</sup>، ۲۰۰۴) رخ می‌دهد و افزایش محسوسی در تعهد کارکنان (مسنر<sup>۲</sup>، ۲۰۱۳)، تسهیم دانش (رضایی دولت‌آبادی و همکاران، ۱۳۹۲)، انعطاف‌پذیری و پذیرش تغییرات (بالتازار و کوکی، ۲۰۰۴)، نوآوری و خلاقیت محوری (بوش جنز و همکاران<sup>۳</sup>، ۲۰۱۳) و حتی مسئولیت‌پذیری اجتماعی (مشبکی و خلیلی شجاعی، ۱۳۸۹) رخ می‌دهد. علاوه بر اثرات فوق، سیر صعودی تحقیقات میدانی در سطح کشور، انتشار فصلنامه‌هایی مرتبط با این موضوع همچون فصلنامه مدیریت فرهنگ سازمانی، گنجانده شدن این سرفصل تحقیقاتی در نیازمندی‌های تحقیقاتی سازمان‌ها و شرکت‌های بزرگ دلیل دیگری بر اهمیت این مفهوم و مدیریت بهینه برآن است. با این همه باید به این ابراد کلی در حوزه تحقیقات فرهنگ سازمانی در سطح کشور نیز اذعان داشت که هنوز رویکردهای جامع و مفیدی همچون مدل موجودی فرهنگ سازمانی در بحث مدیریت فرهنگ سازمانی جایگاه خود را نیافته است و عدمه تحقیقات داخلی به مدل دنیسون که به رغم برخی نکات مثبت نسبت به رویکرد پیشین جامعیت لازم را ندارد، اختصاص یافته است.

فرهنگ سازمانی، مشخصاً از دهه ۱۹۸۰ به بعد به عنوان یک حوزه برجسته در ادبیات مربوط به نظریه سازمان و مدیریت مورد توجه قرار گرفته و کسانی که نگاه کارکرد گرایانه نسبت به فرهنگ دارند، معتقدند که می‌توان از آن به عنوان ابزاری برای واپیش رفتارها، ترویج رفتارهای مطلوب، زمینه‌سازی برای اجرای مؤثرتر تغییرات سازمانی، پیاده‌سازی راهبردها و دستیابی به عملکرد بهتر در سازمان استفاده کرد (رعایی، ۱۳۸۸). اصطلاح فرهنگ از یک ریشه مشابه از عمل کردن و کشت کردن در زیست‌شناسی نشئت گرفته است. در رفتار سازمانی این واژه در شکل محدودتر

1. Balthazard & Cooke

2. Messner

3. Büschgens et al.

خود و در قالب مجموعه‌ای از ارزش‌ها، هنجارها، الگوها و انتظارات رفتاری حاکم بر یک سازمان که هدایت‌گر فعالیت‌های افراد و سازمان است، مطرح می‌شود. رنزبرگ<sup>۱</sup> (۱۹۹۳) فرهنگ را مجموعه‌ای از تشریفات، هنجار، لهجه و زبان خاص، بیانیه مأموریت و خط‌مشی، قهرمانان سازمانی، دوستی‌ها، دشمنی‌ها، افسانه‌ها و داستان‌هایی می‌داند که رفتار افراد را تنظیم می‌کند. نیکوترا و همکاران<sup>۲</sup> (۲۰۰۳) نیز فرهنگ را مجموعه‌ای درهم تینده از ارزش‌ها، هنجارها، فعالیت‌ها و سازه‌ها – به عنوان جلوه‌های ظاهری فرهنگ – می‌دانند که به خودی خود فرهنگ محسوب نمی‌شوند، اما به عنوان یک کل توسط گروهی از افراد در سازمان پذیرفته شده است و بر رفتار آنها تأثیر می‌گذارد و در تاریخچه سازمان، افسانه‌ها، داستان‌ها، سنت‌ها، تشریفات و نمادها مورد حمایت قرار می‌گیرد. بحث مهم دیگری که در حوزه فرهنگ سازمانی مطرح است، مدیریت مؤثر بر این مفهوم است. در میان رویکردهای مختلف، مدیریت فرهنگ سازمانی یکی از شاخص‌ترین رویکردها، رویکرد ارزش‌های رقابتی است که مدل موجودی فرهنگ سازمانی یکی از جامع‌ترین مدل‌های مطرح در این رویکرد است. بر اساس رویکرد موجودی فرهنگ سازمانی، فرایندی در مدیریت فرهنگ سازمانی طی می‌شود که از طریق آن وضعیت فرهنگ مطلوب و موجود مشخص شده، شکاف بین این دو فرهنگ و عوامل مؤثر بر ایجاد این شکاف بررسی شده و ضمن بررسی پیامدهای حاصل از فرهنگ حاکم بر شرکت، تمهیدات لازم در قالب برنامه بهبود جهت رفع شکاف فرهنگی و ارتقای پیامدهای آن در سطوح فردی، گروهی و سازمانی اندیشه شود (رعایتی، ۱۳۸۸).

با توجه به مباحث فوق هدف مقاله حاضر آن است که علاوه بر تشریح نظری گام‌های مدل موجودی فرهنگ سازمانی، نحوه اجرای این گام‌ها را به صورت عملیاتی در یک شرکت صنعتی تشریح نماید. پیش‌بینی می‌شود در نتیجه اجرای این روش بتوان وضع موجود و مطلوب فرهنگ سازمانی را مشخص نمود و شکاف فرهنگی را تعیین کرد. از طرفی این یافته نیز محتمل است که در نتیجه تحلیل پیامدهای فرهنگی (که در مدل از آن به عنوان شاخص‌های اثربخشی یاد می‌شود) و آسیب‌شناسی فرهنگی با تأکید بر وضعیت عواملی که می‌توانند بر فرهنگ سازمانی مؤثر باشند،

---

1. Rensburg

2. Nicotera., et al

بتوان برنامه‌هایی برای بهبود فرهنگ سازمانی و مدیریت بر آن ارائه نمود که شرکت مورد مطالعه از آن منتفع شود.

### پیشینه نظری موضوع

#### مدل‌های فرهنگ سازمانی مبتنی بر رویکرد ارزش‌های رقابتی

بر مبنای دیدگاه ارزش‌های رقابتی، سازمان‌ها دایمیاً در حال ایجاد سازش میان نیروهای متضادی هستند که سازمان و فرهنگ حاکم بر آن را به جهت‌های متفاوت و متضادی سوق می‌دهند. دو مورد از این تضادها را می‌توان در تعریف ادگار شاین از فرهنگ سازمانی مشاهده نمود که بر مبنای آن سازمان‌ها از یک سو باید بین نیاز به یکپارچگی و انسجام درونی و نیز انطباق با محیط بیرونی و از سوی دیگر، نیاز به ثبات و نیاز به آمادگی در ایجاد تغییر، سازش و توازن برقرار کنند (تسلوک و همکاران<sup>۱</sup>). در میان مدل‌های مختلفی که بر اساس چارچوب ارزش‌های رقابتی طراحی شده است، چندین مدل شامل نظریه چندسطحی تجارت، الگوی شناخت فرهنگ سازمانی کامرون و کوئین، مدل دنیسون، مدل سنجش فضای سازمانی و درنهایت مدل موجودی فرهنگ سازمان وجود دارد که به دلیل تأکید مقاله حاضر بر مدل موجودی فرهنگ سازمانی این رویکرد در ادامه به تفصیل توضیح داده خواهد شد و گام‌های موجود در آن بررسی خواهد شد.

#### مدل موجودی فرهنگ سازمانی

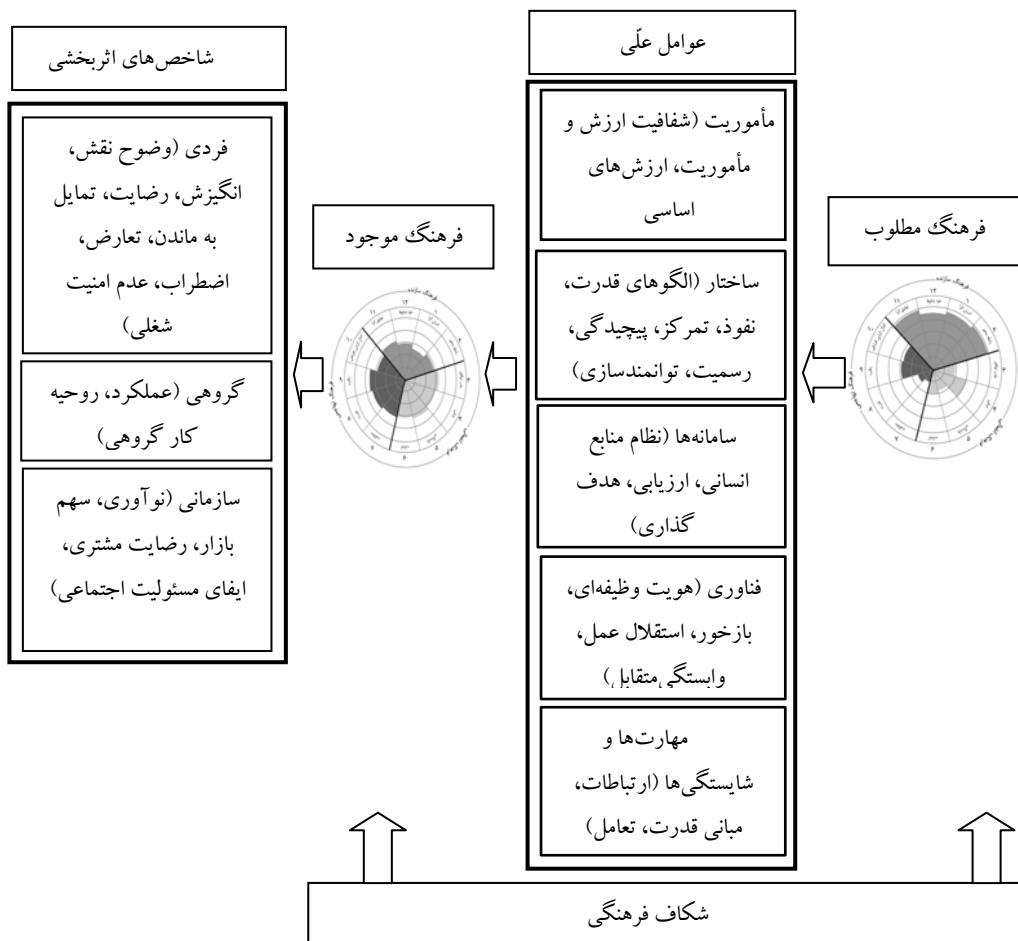
مدل موجودی فرهنگ سازمانی توسط کوکی و لافرتی<sup>۲</sup> (۱۹۸۳) طراحی و در سال ۲۰۰۰ توسط کوکی و زومال<sup>۳</sup> توسعه یافت. حق امتیاز استفاده از این روش به شرکت مشاوره‌ای هیومن سینرژیستیک<sup>۴</sup> تعلق دارد. این مدل توسط محققین و پژوهشگران مستقل نیز تعیین اعتبار شده و بر اساس آمارهای شرکت هیومن سینرژیستیک، بیش از ۱۰۰ پژوهش بین‌المللی در این زمینه

1. Tesluk., et al  
2. Cooke & Lafferty  
3. Cooke & Szumal  
4. Human Synergistics

صورت گرفته و حداقل در بیش از ۷۰۰ شرکت مختلف به اجرا در آمده است (هیومن سینرژیستیکز، ۲۰۱۲). مدل موجودی فرهنگ سازمانی به دو شکل در دسترس است: شکل رایانه‌ای و شکل دستی. شکل دستی آن حاوی ۱۲۰ موضوع است که برای هر یک از ۱۲ ویژگی فرهنگی مورد بحث در این مدل، ۱۰ پرسش در نظر گرفته شده و در مقیاس لیکرت تنظیم شده است و شکل رایانه‌ای آن که حاوی ۹۶ موضوع است که مجموعاً ۱۲ ویژگی فرهنگی مختلف را تعیین نموده و برای سنجش هر یک از این ویژگی‌ها، ۸ مورد به عنوان شاخص ارزیابی در نظر گرفته شده است. هر یک از موضوع‌های مورد اشاره ویژگی‌های رفتاری مشخصی را توصیف می‌کند که از افراد انتظار می‌رود یا احساس می‌کند که در سازمان ملزم به بروز آنها هستند. این مدل در مدیریت فرهنگ سازمانی نوعی پیمایش است که باورهای هنجاری و انتظارات رفتاری مشترک اعضا سازمان که می‌تواند بیان گر برخی جنبه‌های انتزاعی تر فرهنگ نظیر مفروضات و ارزش‌های مشترک باشد را مورد ارزیابی قرار می‌دهد. در این مدل پس از بررسی فرهنگ سازمانی مطلوب و موجود، عوامل مؤثر در ایجاد شکاف میان این دو فرهنگ و پیامدهای فرهنگ موجود سازمانی بررسی می‌شود و بر اساس آسیب‌شناسی که از وضعیت این عوامل و وضعیت پیامدها در سه سطح فردی، گروهی و سازمانی می‌شود، برنامه‌هایی برای کاهش سطح فرهنگ تدافعی و خصوصاً تهاجمی در شرکت پیش‌بینی و اجرا می‌شود تا این طریق بتوان با کاهش شکاف فرهنگی، ستادهای سازمانی را ارتقا داد (شکل ۱).

### گام اول: شناسایی ارزش‌های فرهنگی مطلوب سازمان

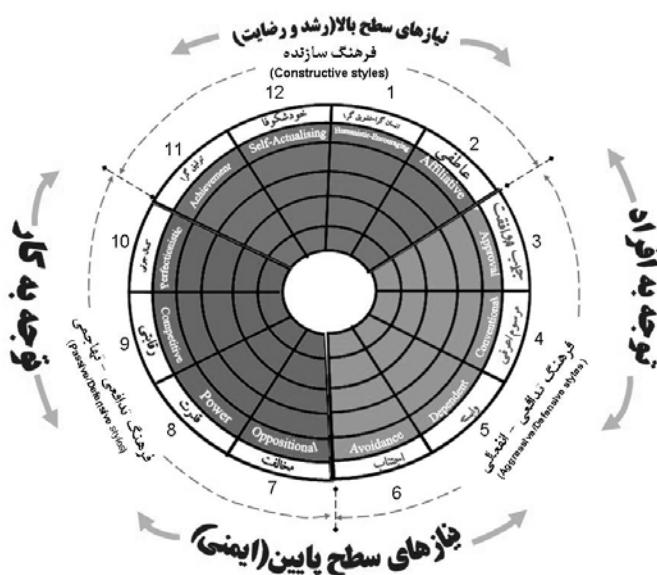
اولین گام از مرحله اول مدل به بررسی ارزش‌های فرهنگی مطلوب سازمان باز می‌گردد. برای سنجش این امر از پرسشنامه‌ای ۹۶ پرسشی که به همین منظور طراحی شده است، استفاده می‌شود. روش کار به این صورت است که در پرسشنامه نظر کارکنان در مورد وضعیت مطلوب ۳ گونه فرهنگی (سازنده، انفعالی، تهاجمی) و ۴ ویژگی هر یک از این گونه‌ها سنجیده می‌شود. آن دسته از ویژگی‌های فرهنگی که بیان گر مجموعه‌ای از هنجارها و انتظارات رفتاری معطوف به نیازهای سطح بالاتر (رشد و رضایت) می‌باشد، در بالای نمودار دایره‌ای شکل مندرج در شکل (۲) قرار گرفته‌اند. در مقابل، آن دسته از ویژگی‌های فرهنگی که بیان گر مجموعه‌ای از هنجارها و



شکل ۱. چارچوب کلی مدل موجودی فرهنگ سازمانی (رعنایی، ۱۳۸۸)

انتظارات رفتاری هستند که بر تأمین نیازهای سطح پایین‌تر (نیازهای زیستی و ایمنی) تأکید دارند، در قسمت پایین نمودار دایره‌ای شکل قرار گرفته‌اند. ویژگی‌های فرهنگی واقع در سمت راست نمودار دایره‌ای شکل، معرف آن دسته از هنجارها و انتظارات رفتاری است که بر نحوه تعامل با افراد تأکید دارند و در مقابل ویژگی‌های فرهنگی واقع در سمت چپ نمودار نشان‌دهنده هنجارها و انتظاراتی است که بیشتر به شغل و رفتارهای مرتبط با کار تأکید می‌نمایند. تمایزات موجود بین

تأکید بر رضایت و امنیت و بین تأکید بر کارکنان و کار است که می‌تواند گونه‌های فرهنگ‌های سازمانی را از هم متمایز نماید. در شکل (۲) بر مبنای تمایز بین عوامل چهارگانه فوق، سه گونه فرهنگ سازمانی از هم متمایز شده است.



شکل ۲. تفکیک و طبقه‌بندی گونه‌ها و ویژگی‌های فرهنگی در رویکرد موجودی فرهنگ سازمانی  
(رعایی، ۱۳۸۸)

در ادامه ۳ گونهٔ فرهنگی موجود در شکل (۲) به تفصیل توضیح داده می‌شوند:

### فرهنگ سازنده<sup>۱</sup>

فرهنگ سازنده شامل آن دسته از هنجارهای فرهنگی است که مشخص می‌کند اعضا چگونه می‌بایست با یکدیگر تعامل کنند تا وظایف خود را به درستی انجام دهند. وجود این هنجارها و

1. Constructive Culture

تقييد به آنها به کارکنان کمک می کند تا نيازهای سطح بالای خود را همچون نيازهای اجتماعی، عزت نفس و خودشکوفايي برآورده سازند. در سازمانهایي که اين فرهنگ وجود دارد، کارکنان تشویق می شوند تا با تمام ظرفيت کار کنند. از اين رو در اين گونه سازمانها انگيزش بالاي برای کار ميان کارکنان وجود دارد. رضایتمندي، کار گروهي، كيفيت خدمات و رشد فروش نيز در سطح مناسبی است. علاوه بر موارد فوق باید اذعان داشت که فرهنگ‌های سازنده در سطوح بالای سازمان و آن نوع از سازمانهایي دیده می شود که كيفيت بر كمي، خلاقيت بر انطباق، همکاري بر رقابت ترجيح داده می شود و اثربخشی در سطح کلي سامانه و نه جزئی آن دیده می شود. اين نوع از فرهنگ با اهدافي همچون توامندسازی کارکنان، مدیرiyت كيفيت فraigir، رهبري تحول‌ساز، بهبود مستمر، مهندسي مجدد و سازمان‌های يادگيرنده هماهنگ است (رعاني، ۱۳۸۸). اين گونه فرهنگي، خود حاوي چهار ويزگي فرهنگي شامل توفيق‌گرایي، خودشکوفايي، انسان‌گرایي و ارتباط محوري است. در واقع اين <sup>۴</sup> مورد نشان‌دهنده ميزان سازنده بودن فرهنگ سازمانی بوده و هدف گذاري مؤثر، رشد و يادگيری، کار گروهي و همکاري ميان کارکنان را نشان می دهد.

### فرهنگ افعالي / تدافعي<sup>۱</sup>

فرهنگ افعالي / تدافعي شامل هنجارهایي می شود که بر اساس آن از اعضا انتظار می رود با دیگران به گونه‌ای تعامل کنند که امنیت شغلی آنها به خطر نیفت. اعضا در سازمانهایي با فرهنگ افعالي / تدافعي همیشه حس می کنند مجبورند به شیوه‌ای بیندیشند و رفتار کنند که با شیوه و عمل بهينه آنها فاصله دارد. در اين سازمانها افراد هر کاري می کنند تا نظر موافق سرپرستان را به خود جلب کنند و از بروز تعارضات ميان فردی جلوگيري کنند. قوانین، آيین‌نامه‌ها و دستورات، بى- چون و چرا پذيرفته می شوند و اعتقادات، ايده‌ها و قضاوت‌های شخصی افراد بر اساس آنها شکل می گيرد. سازمانهایي از اين دست همیشه با تعارضاتی حل شده روبه‌رو هستند و انگيزش و رضایت کارکنان در آن اندک است. از طرف دیگر فرهنگ افعالي / تدافعي اغلب در سطوح

1. Passive / Defensive Culture

پایین سازمان و آن نوع از سازمان‌هایی دیده می‌شود که اصول مدیریت علمی در آن حکم‌فرماست، بروکراسی اداری تعیین‌کننده شیوه تعاملات میان افراد است؛ نظریه ایکس مگ گریگور<sup>۱</sup> (مبتنی بر بیزاری/ اجتناب افراد از کار، نیاز به واپايش بیرونی و ...) مبنای برخورد با منابع انسانی است و سازمان بر اساس اصل مدیریت بر مبنای استثناء (مدیریت در شرایط سکون تا زمانی که رویدادی خاص و استثنایی رخ دهد) اداره می‌شود. نکته دیگر آنکه در این‌گونه فرهنگ‌ها، کارایی بر اثربخشی، کمیت بر کیفیت و انطباق بر نوآوری ترجیح داده می‌شود. در نتیجه سازمان‌هایی با این‌گونه فرهنگی بیشتر در محیط‌های با ثبات و به دور از رقابت موفق عمل می‌کنند؛ مسئله‌ای که به قیمت نابودی شرکت در شرایط رقابتی تمام می‌شود.<sup>۲</sup> مورد از ویژگی‌های فرهنگی این‌گونه فرهنگی شامل جلب موافقت، عرف‌گرایی، وابستگی به تصمیمات دیگران و اجتناب از انجام تصمیمات تازه و مخاطره‌آمیز می‌شود (رعایتی، ۱۳۸۸).

## فرهنگ تهاجمی / تدافعی<sup>۲</sup>

فرهنگ تهاجمی / تدافعی شامل هنگارهایی می‌شود که بر اساس آن از اعضا انتظار می‌رود جهت انجام امور از ابزار زور، اجبار و تهدید استفاده نموده تا از این طریق جایگاه شغلی خود را در سازمان حفظ نمایند. در سازمان‌هایی با این‌گونه از فرهنگ، افراد تشویق می‌شوند تا حتی اگر از مهارت، دانش، توانایی و یا تجربه خاصی برخوردار نیستند به ظاهر نشان دهند که از این موارد برخوردارند. در این حالت کسانی که دنبال مددجوستان از دیگران هستند یا نقایص کاریشان را می‌پذیرند افرادی نالایق و ضعیف قلمداد می‌شوند. در سازمان‌هایی با فرهنگ تهاجمی / تدافعی ارزش به نسبه اندکی بر افراد (خواه کارمند، ذی‌نفع یا مشتری) گذاشته می‌شود و راه موفق شدن آن است که ایرادات دیگران را کشف نموده، بزرگ کرده و فضایی مبتنی بر برد و باخت میان کارمندان ایجاد کنیم. اگرچه این‌گونه سازمان‌ها در کوتاه‌مدت به موفقیت‌هایی دست پیدا می‌کنند، اما در بلندمدت این رفتارهای رقابتی مخرب به از بین رفتن و فروپاشی سازمان می‌انجامد. ارزش بنیادینی که در این‌گونه فرهنگی دیده می‌شود اصل خود منفعتی است به گونه‌ای که تقریباً

---

1. X theory of Mc Gregor

2. Aggressive / Defensive Culture

همه افراد سازمان در سطوح مختلف سعی می‌کنند قبل از هر گونه منفعت جمعی به منفعت فردی فکر کنند. شاخص دیگر این گونه فرهنگی مخفی کردن اشتباها و نقایص عملکردی است؛ چرا که به دلیل شرایط رقابتی حاکم در میان کارکنان، مخفی کردن این اشتباها و نقایص عملکردی، امری الزاماً است. درنهایت اینکه در سازمانهای با فرهنگ تهاجمی / تدافعی، رقابت بر همکاری و کارگروهی، نقد غیرکارکردی و اعتماد به نفس کاذب بر یادگیری و خطرپذیری عقلایی، موجودیهای مالی بر سرمايه‌های انسانی مرجع دانسته می‌شوند. چهار مورد از ویژگی‌های این گونه فرهنگی شامل مخالفت، قدرت طلبی، رقابت و کمال‌گرایی افراطی است (رعایی، ۱۳۸۸).

همان‌گونه که به صورت مختصر بیان شد، هریک از این گونه‌های ۳ گانه به نوبه خود دربرگیرنده ۴ ویژگی فرهنگی است که برای ارزیابی هر ویژگی نیز ۸ موضوع در پرسشنامه (۴ × ۳ = ۱۲ پرسش) وضع مطلوب و موجود گنجانده می‌شود.

### گام دوم: ارزیابی وضعیت عوامل اثرگذار (عوامل علی) بر فرهنگ سازمان

پس از آنکه وضعیت فرهنگ مطلوب سازمان مشخص شد، نوبت به سنجش عوامل مؤثر بر فرهنگ سازمانی می‌رسد. فرهنگ حاکم بر یک سازمان نه مستقیماً توسط ارزش‌ها (فرهنگ ایده‌آل و مطلوب) و نه مستقیماً تحت تأثیر مأموریت و فلسفه حاکم بر آن سازمان تعیین می‌شود. در این میان عوامل مؤثر دیگری همچون ساختارهای درونی، نظام‌های مدیریتی، فناوری‌ها و شایستگی‌ها و مهارت‌های موجود در آن سازمان نیز هستند که از آنها به عنوان عوامل علی یاد می‌شود. این عوامل به نوبه خود بر میزان اثربخشی سازمان در سطح فردی، گروهی و سازمانی نیز مؤثرند (رعایی، ۱۳۸۶). لازم به ذکر است که عوامل علی در قالب پرسشنامه‌ای ۸۶ پرسشی در مدل موجودی فرهنگ سازمانی مورد بررسی قرار می‌گیرند. تعریف دقیق‌تر این عوامل به شرح زیر است:

۱. ساختار: مهم‌ترین ابعاد ساختاری که بر فرهنگ سازمانی حاکم تأثیرگذارند شامل طرح سازمانی (برای نمونه میزان تمرکز، رسمیت، پیچیدگی و تخصص‌گرایی)، میزان تشویق به مشارکت، مداخله و توانمندسازی افراد توسط ساختار بر سازمان حاکم می‌شود.

۲. سامانه‌ها و نظام‌های مدیریتی: بیانگر مجموعه بهم پیوسته‌ای از رویه‌های حاکم بر سازمان است که برای پشتیبانی فرآیندهای محوری و اصلی سازمان و نیز حل مسائل آن مورد استفاده قرار می‌گیرد. مهم‌ترین این نظام‌ها شامل نظام مدیریت منابع انسانی، نظام اطلاعاتی و حسابداری و نظام واپیش کیفیت می‌شود.

۳. فناوری: بیانگر روش‌هایی است که یک سازمان برای تبدیل نهاده‌ها به ستاندها مورد استفاده قرار می‌دهد. مهم‌ترین ابعاد فناوری که بر شکل‌گیری و تغییر فرهنگ سازمانی مؤثرند، عبارتند از: طراحی شغل، پیچیدگی مشاغل و میزان وابستگی متقابل افراد و مشاغل سازمانی به یکدیگر.

۴. مهارت‌ها و شایستگی‌ها: وجود برخی مهارت‌ها و شایستگی‌ها به ویژه در رهبران و مدیران کلیدی یک سازمان می‌تواند در شکل‌گیری، تقویت و تغییر فرهنگ حاکم بر یک سازمان تأثیر زیادی داشته باشد. از بین این مهارت‌ها و توانمندی‌ها می‌توان به مواردی همچون: ارتباطات، منابع قدرت و نفوذ رهبران و روش‌های مقابله با تعارض و ایجاد امنیت شغلی اشاره کرد.

۵. مأموریت و فلسفه سازمان: مأموریت و فلسفه سازمان نیز هر چند از عوامل مهم هستند ولی در مقایسه با عوامل چهارگانه فوق آثار غیر مستقیم‌تری بر فرهنگ سازمانی و عملکرد و اثربخشی سازمان دارند. مأموریت و فلسفه سازمان سازوکارهایی هستند که سازمان‌ها به وسیله آنها به طور آشکار ارزش‌های محوری مورد نظر خود را به اعضاء منتقل می‌کنند. هنگامی که مأموریت و فلسفه سازمانی به طور شفاف تدوین شده باشد و به همه اعضاء انتقال یافته و آنها نیز آن را خوب درک کرده و فهمیده باشند، در این حالت انتظار می‌رود ارزش‌های مذکور در تصمیم‌گیری‌های مربوط به طراحی ساختار، سامانه‌ها، فناوری، مهارت‌ها و قابلیت‌ها مورد توجه طراحان و تصمیم‌گیرندگان قرار گرفته و عوامل علی مورد اشاره تناسب و سازگاری زیادی با ارزش‌های موردنظر سازمان داشته باشند. در نتیجه به دلیل هم راستایی و انطباق بین این مجموعه، فرهنگ موجود کاملاً معکس کننده فرهنگ مطلوب و ارزش‌های ایده‌آل مورد نظر سازمان بوده و در نتیجه عملکردها و نتایج مورد انتظار نیز در عمل تحقق یابند. در مقابل، هنگامی که مأموریت و فلسفه سازمانی، ارزش‌های موردنظر سازمان را به خوبی معکس ننموده یا ارزش‌های سازمانی در آنها گنجانیده نشده باشد، عوامل علی الزاماً سازگاری و انطباق لازم را با ارزش‌های مطلوب و

مورد نظر سازمان نداشته و در عمل فرهنگ موجود به میزان قابل توجهی با فرهنگ مطلوب متفاوت بوده و نتایج حاصله نیز به مراتب کمتر از آن است که سازمان انتظار تحقق آن را دارد (هیون سینرژیستیکر، ۲۰۰۸).

### گام سوم: ارزیابی فرهنگ موجود سازمان

در این گام وضعیت فعلی فرهنگ شرکت از طریق پرسشنامه‌ای که حاوی ۹۶ پرسش در ارتباط با ۳ گونه فرهنگی و ۴ ویژگی هر یک از این گونه‌هاست، مورد بررسی قرار می‌گیرد. شایان ذکر است که همین پرسش‌ها در پرسشنامه بخش مطلوب فرهنگ سازمانی نیز مد نظر قرار می‌گیرند با این تفاوت که در پرسشنامه بخش فرهنگ موجود پرسش‌ها به وضعیت فعلی فرهنگ شرکت توجه دارد.

**گام چهارم: اندازه‌گیری پیامد حاصل از حاکمیت ارزش‌های فرهنگی موجود**  
آخرین جزء مدل موجودی فرهنگ سازمانی، نتایج، خروجی‌ها و اثربخشی سازمان است که به‌طور مستقیم تحت تأثیر انتظارات و هنجارهای فرهنگی حاکم بر سازمان قرار می‌گیرند. این شاخص‌های اثربخشی در سه سطح فردی، گروهی و سازمانی خود را نشان می‌دهند که برای سنجش وضعیت آنها، پرسشنامه سنجش اثربخشی سازمانی<sup>۱</sup> شامل ۴۴ پرسش در مدل موجودی فرهنگ سازمانی مورد استفاده قرار می‌گیرد. در ادامه این شاخص‌ها در هر سطح توضیح داده می‌شوند:

۱. شاخص اثربخشی فردی: بیانگر این نکته است که فرهنگ سازمان تا چه حد توانسته است اثرات مثبت و سازنده‌ای را بر نگرش‌ها و حالات شخصی اعضایش بر جای گذارد. شاخص‌های مثبتی که در این زمینه مورد بررسی قرار می‌گیرند، عبارت‌اند از شفافیت نقش، انگیزش، رضایت شغلی و تمایل به بقا و ماندگاری در سازمان. در برخی موارد نیز فرهنگ سازمان‌ها به جای اثرات مثبت، اثرات منفی را بر نگرش‌ها و حالات شخصی اعضای خود بر جای می‌گذارند. شاخص‌های

1. Organizational Effectiveness Inventory

منفی که در سطح فردی مورد بررسی قرار می‌گیرند عبارت‌اند از تعارض نقش، اضطراب و ناامنی شغلی.

۲. شاخص اثربخشی گروهی: بیانگر این نکته است که فرهنگ سازمان تا چه حد توانسته است به شکل مؤثری تلاش‌ها و اقدامات افراد و احادهای مختلف سازمانی را هماهنگ و یکپارچه نماید. شاخص‌های مورد توجه در این سطح عبارتند از میزان حاکمیت کارگروهی و همکاری در درون هر واحد، میزان همکاری بین واحدهای مختلف سازمانی و کیفیت همکاری و هماهنگی در سطح کل سازمان.

۳. شاخص‌های اثربخشی سازمانی: بیانگر اثربخشی فرهنگ سازمان در رابطه با محیط پیرامونی خود است. شاخص‌های عمدہ‌ای که در این سطح مورد توجه است، عبارتند از کیفیت کلی کار سازمان و انطباق عملکرد سازمان با الزامات محیط بیرونی (هیومن سینزیستیکز، ۲۰۰۸).

**گام پنجم: تحلیل شکاف فرهنگی و آسیب‌شناسی عوامل علی**  
بر اساس مدل موجودی فرهنگ سازمانی، پس از آنکه فرهنگ سازمانی در دو حالت موجود و مطلوب شناسایی شد و گونه‌ها و ویژگی‌های آن به تفکیک مورد بررسی قرار گرفت، می‌بایست شکاف میان این دو فرهنگ و ویژگی‌های آن نیز مشخص شود. تعیین این شکاف در کنار بررسی وضعیت عواملی که بر شکل‌گیری فرهنگ سازمانی در شرکت مؤثر است، می‌تواند روشنگر این موضوع مهم باشد که چه جنبه‌هایی از فرهنگ سازمانی نیازمند تغییر و بهینه‌سازی است و ابزارهای انجام تغییرات چیست. از این رو شناسایی شکاف میان بایدها و هست‌ها در حوزه فرهنگ سازمانی از اهمیت خاصی برخوردار بوده و می‌تواند همچون چراغی هشداردهنده، شرکت را به انجام تغییراتی جدید در حوزه‌های کاری خود از ابعاد فرهنگ سازمانی ترغیب نماید.

یکی از اقدامات مهم دیگر در این گام آن است که با بررسی شکاف فرهنگی و نگاه به وضعیت عوامل علی که می‌تواند در شکل‌گیری و تقویت این شکاف مؤثر باشد، وضعیت پیش‌آمده را از نظر فرهنگی آسیب‌شناسی کرد و مشخص نمود که به چه دلیل در مورد هر یک از ویژگی‌های فرهنگ سازنده شکاف فرهنگی دیده می‌شود و علت آن چیست؟

### گام ششم: طراحی پروژه‌ها و اقدامات بهبود در جهت کاهش شکاف فرهنگی

در مدل موجودی فرهنگ سازمانی و در پیامد شناسایی شکاف فرهنگ سازمانی، تحلیل وضعیت هر یک از عوامل علی مؤثر بر فرهنگ سازمانی و آسیب‌شناسی‌های صورت گرفته در این ارتباط، پروژه‌هایی برای بهبود وضعیت فرهنگ سازمانی پیشنهاد می‌شود که این پروژه‌ها برای اجرای هر چه اثربخش‌تر می‌باشد به تناسب ویژگی‌های ۱۲ گانه فرهنگی – به ویژه آن دسته از ویژگی‌هایی که در هر ۳ گونه کلی فرهنگ با بیشترین شکاف رو به رو بوده‌اند – اولویت‌بندی و زمان‌بندی شوند. از طرفی دیگر می‌باشد برای مدیریت بر این فرایند بهبود، واحدی از شرکت – ترجیحاً با همکاری سایر واحدها – عهده‌دار مسئولیت پایش بر اجرای پروژه‌های بهبود و گزارش‌دهی در مورد هر یک از پروژه‌های بهبود باشد.

### پیشینه تجربی موضوع پیشینه داخلی

مطالعات در حوزه مدیریت فرهنگ سازمانی با مدل موجودی فرهنگ سازمانی سابقه چندانی ندارد و در آن دسته از مطالعات داخلی اندکی که به این موضوع پرداخته شده است، بیشتر جنبه‌های نظری و مدل این رویکرد تشریح شده است. به طور مثال در یکی از اولین مطالعات مربوط به مدیریت فرهنگ سازمانی با رویکرد ارزش‌های رقابتی، رعنایی (۱۳۸۶) طبقه‌بندی جامعی از این رویکردها ارائه نموده است که مدل موجودی فرهنگ سازمانی نیز از آن دسته است. در این مقاله بر اهمیت شناخت فرهنگ موجود و مطلوب، تعیین شکاف فرهنگی، بررسی عوامل علی مؤثر در ایجاد شکاف فرهنگی، پیامدهای فرهنگ سازمانی و تعیین برنامه‌های بهبود فرهنگ سازمانی تأکید شده است. فرهی بوزنجانی و سنجقی (۱۳۸۸) در تحقیقی جامع‌تر به ارزیابی و تحلیل روش‌های سنجش فرهنگ سازمانی اشاره می‌کنند و در قالب گونه‌شناسی‌های مختلف، رویکرد موجودی فرهنگ سازمانی را نیز نشريح می‌نمایند. انصاری و دیگران (۱۳۹۰) نیز با استناد به مطالعه رعنایی (۱۳۸۶) مدل مدیریت فرهنگ سازمانی را شامل شاخت وضع موجود و مطلوب، تعیین شکاف فرهنگی، اجرای برنامه‌های تغییر و ارزیابی نتایج حاصل از اجرای برنامه‌ها می‌دانند که البته در مقایسه با مدل موجودی فرهنگ سازمانی، عوامل علی مؤثر بر شکل‌گیری شکاف فرهنگی را

بررسی ننموده‌اند. فرهی بوزنجانی و همکاران (۱۳۹۲) نیز با ارائه نقدی بر مدل‌های موجود در رویکرد ارزش‌های رقابتی، برای سازمان‌ها و نهادهای اسلامی رویکرد بومی شده‌ای را ارائه می‌دهند که اگرچه از نظر گام‌های تحلیل وضع موجود و مطلوب فرهنگ، در ک شکاف فرهنگی، اراده راهکار برای کاهش شکاف و میزان اثربخشی اقدامات صورت گرفته تا حدی مشابه مدل موجودی فرهنگ سازمانی است، اما ویژگی‌های ۱۲ گانه این مدل متفاوت بوده و بحثی از عوامل علی مؤثر در ایجاد شکاف در این تحقیق نیز به میان نیامده است.

### پیشینه خارجی

در بخش مطالعات خارجی، مطالعات نسبتاً متنوعی در حوزه مدیریت فرهنگ سازمانی با مدل موجودی فرهنگ سازمانی دیده می‌شود. در یکی از پژوهش‌های میدانی شرکت هیومن سینرژیستیکز (۲۰۰۸) در شرکت ای بی سی، مشخص شد که این شرکت بیشتر دارای فرهنگی تهاجمی و سپس انفعالي است که بیشترین ویژگی فرهنگی مشاهده شده نیز ویژگی رقابت بود. در فرهنگ مطلوب نیز فرهنگ سازنده ارجحیت داشت و از میان ویژگی‌های فرهنگ تهاجمی، ویژگی مخالفت نسبت به سایر ویژگی‌ها ترجیح داده شده بود. سرسل و مارینسا<sup>۱</sup> (۲۰۱۱) در مقایسه‌ای که میان مدل موجودی فرهنگ سازمانی و مدل دنیسون داشته‌اند، مدل اول را مدلی جامع‌تر دانسته و معتقد‌ند برای تحلیل شکاف میان فرهنگ موجود و مطلوب و تأثیر عوامل علی بر ایجاد این شکاف می‌بایست از مدل موجودی فرهنگ سازمانی استفاده نمود. در پژوهشی دیگر توسط شرکت هیومن سینرژیستیکر (۲۰۱۲)، مشخص شد که فرهنگ تدافعی و سپس فرهنگ تهاجمی شدت بیشتری دارد. از طرفی فرهنگ مطلوب کارکنان عمدتاً به سمت فرهنگ سازنده بوده و از فرهنگ تهاجمی ویژگی مخالفت بیشتر ترجیح داده می‌شده است. گروه مطالعاتی نوس<sup>۲</sup> (۲۰۱۳) نیز در مطالعه‌ای که در دانشگاه کوئیزلند در ارتباط با مدیریت فرهنگ سازمانی با مدل موجودی فرهنگی سازمانی داشته‌اند به این نتیجه دست یافتند که به‌طور کل فرهنگ تهاجمی و سپس فرهنگ تدافعی در میان کارکنان شدت بیشتری دارد. از طرفی همچون مطالعه هیومن

---

1. Cercel & Marina  
2. Nous group

سینزیستیکز (۲۰۱۲)، در این تحقیق نیز فرهنگ مطلوب عمدتاً به سمت فرهنگ سازنده بوده و از فرهنگ تهاجمی ویژگی مخالفت بیشتر ترجیح داده است.

## روش‌شناسی تحقیق

این پژوهش از نوع تحقیقات کاربردی است که در سال ۱۳۹۳ با هدف ارتقای فرهنگ سازمانی در یک شرکت صنعتی<sup>۱</sup> به اجرا درآمده است. در فرآیند انجام این پژوهش، برای شناسایی ویژگی‌های فرهنگی موجود و مطلوب، از یک طرح پیمایشی استفاده شده و برای ارزیابی وضعیت عوامل علی اثرگذار بر فرهنگ سازمانی در شرکت مذکور، نوعی مطالعه موردی انجام شده است.

این پژوهش از نظر زمانی، از جمله مطالعات مقطعی محسوب می‌شود. مشخصات جامعه آماری، حجم نمونه و روش تعیین آن، ابزار گردآوری داده، روایی و پایایی آن و درنهایت روش‌های تحلیل داده در جدول (۱) به تفکیک ارائه شده است.

## یافته‌ها

در اولین بخش از یافته‌های آماری، ویژگی جمعیت‌شناختی کارکنان بررسی شده است. بر اساس یافته‌های این بخش در ارتباط با متغیر سن مشخص شد که بیشتر پاسخ‌دهندگان به پرسشنامه فرهنگ مطلوب (از گروه سنی بین ۴۰-۵۰ سال)، پرسشنامه فرهنگ موجود (از گروه سنی بین ۲۰-۳۰ سال)، پرسشنامه عوامل علی (از گروه سنی بین ۲۰-۳۰ سال) و پرسشنامه شاخص‌های اثربخشی (از گروه سنی بین ۲۰-۳۰ سال) بوده‌اند.

تحلیل‌ها در بخش جنسیت پاسخ‌دهندگان نشان داد که در تمامی گروه‌های پاسخ‌دهنده به ۴ پرسشنامه تحقیق، مردان تعداد بیشتری نسبت به زنان داشته‌اند. در بخش تحصیلات نیز مشخص شد که بیشتر پاسخ‌دهندگان به پرسشنامه فرهنگ مطلوب (از گروه تحصیلاتی لیسانس)، پرسشنامه

۱. به دلیل ملاحظات رقابتی در صنعت مورد بررسی و نظر مدیریت آن شرکت، از بیان نام شرکت مورد مطالعه خودداری شده است.

فرهنگ موجود (از گروه تحصیلاتی دیپلم)، پرسشنامه عوامل علی (از گروه تحصیلاتی لیسانس) و پرسشنامه شاخص‌های اثربخشی (از گروه تحصیلاتی لیسانس) بوده‌اند.

**جدول ۱. جامعه، نمونه و روش تعیین آن، ابزار گردآوری و روش تحلیل داده در هر یک از مراحل تحقیق**

۵. آسیب‌شناختی فرهنگی	۴. شاخص اثربخشی	۳. فرهنگ موجود	۲. تحلیل عوامل علی	۱. فرهنگ مطلوب	مراحل روش شناختی
۱۶۰	۲۰۰	۵۳۳	۲۰۰	۷ مدیر ارشد	حجم جامعه
۲۵	۱۱۹ از طریق فرمول کوکران	۳۵۵ از طریق فرمول کوکران	۱۱۶ از طریق فرمول کوکران	۷ مدیر ارشد از طریق سرشماری	حجم نمونه
غیراحتمالی، قضاوتی	تصادفی ساده	تصادفی ساده	تصادفی ساده	تمام شماری	- روش نمونه-گیری
فرم ۱۲ سوالی و مصاحبه	پرسشنامه ۴۴ سوالی	پرسشنامه ۹۶ سوالی	پرسشنامه ۸۶ سوالی	پرسشنامه ۱۲ سوالی و پرسشنامه ۱۸ سوالی	ابزار
ظاهری/ محتوا	روایی				
-	درصد ۸۳	درصد ۸۲	درصد ۹۵	درصد ۷۹	پایابی (کرونباخ)
تحلیل محتوا، یو من ویتنی	آزمون دو جمله‌ای	دو جمله‌ای، فریدمن	دو جمله‌ای	دو جمله‌ای، فریدمن، کروسکال والیس	روش تحلیل داده بهدلیل ناپارامتریک بودن توزیع داده

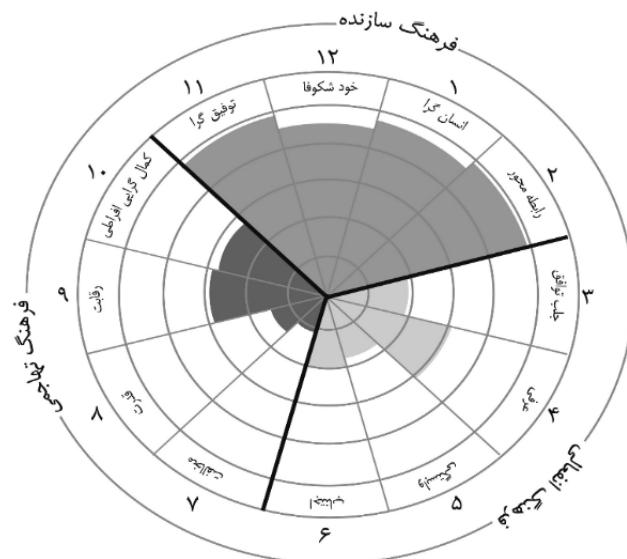
از سوی دیگر مشخص شد که در تمامی گروه‌های پاسخ‌دهنده به ۴ پرسشنامه تحقیق، متأهلهٔ تعداد بیشتری نسبت به مجردها داشته‌اند. نکته دیگر آنکه در بحث سابقه شغلی مشخص شد، بیشتر پاسخ‌دهندگان به پرسشنامه فرهنگ مطلوب (از گروه افراد با سابقه بین ۱-۴ سال)، پرسشنامه

فرهنگ موجود (از گروه افراد با سابقه بین ۱-۲ سال)، پرسشنامه عوامل علی (از گروه افراد با سابقه بین ۱-۴ سال) و پرسشنامه شاخص‌های اثربخشی (از گروه افراد با سابقه بین ۱-۴ سال) بوده‌اند.

در بحث نوع قرارداد استخدمی کارکنان نیز مشخص شد که بیشتر پاسخ‌دهندگان به پرسشنامه فرهنگ مطلوب (از گروه افراد با قرارداد بلندمدت)، پرسشنامه فرهنگ موجود (از گروه افراد با با قرارداد کوتاه مدت)، پرسشنامه عوامل علی (از گروه افراد با قرارداد بلندمدت) و پرسشنامه شاخص‌های اثربخشی (از گروه افراد با قرارداد بلندمدت) بوده‌اند. درنهایت اینکه تحلیل‌ها در بخش سطح سازمانی کارکنان نشان داد، بیشتر پاسخ‌دهندگان به پرسشنامه فرهنگ مطلوب (از گروه مدیران ارشد)، پرسشنامه فرهنگ موجود (از گروه کارگران)، پرسشنامه عوامل علی (از گروه کارگران) و پرسشنامه شاخص‌های اثربخشی (از گروه کارگران) بوده‌اند.

### گام اول: شناسایی ارزش‌های فرهنگی مطلوب سازمان

در نتیجه پاسخ‌های داده شده به پرسشنامه تصویرسازی فرهنگ مطلوب در طیف لیکرت ۵ تایی، میزان ترجیح هر گونه فرهنگی و به‌طور کل ویژگی‌های فرهنگی مربوط به آن مشخص شده است. بر مبنای این ابزار، در صورتی که میانگین مربوط به هر ویژگی فرهنگی (۱۲ ویژگی) و به‌طور کل گونه‌های فرهنگی (سازنده، انفعالی و تهاجمی) بیشتر از ۳ (متوسط) باشد، نشان‌دهنده آن است که مدیران معتقدند این ویژگی یا گونه فرهنگی می‌بایست در شرکت وجود داشته باشد. مطابق نتایج آزمون دوچمراهی (جدول ۲) و همان‌گونه که در نمودار (۱) و شکل (۳) دیده می‌شود، به‌طور کل در شرکت، بیشتر گونه فرهنگی سازنده و کمتر گونه فرهنگی تهاجمی مطلوب نظر است. در صد معنی‌داری نیز این مستله را اثبات می‌کند.



شکل ۳. وضعیت ۱۲ ویژگی فرهنگی (مطلوب)



نمودار ۱. وضعیت گونه های فرهنگی (مطلوب)

## جدول ۲. بررسی نظرات کارکنان در مورد مطلوبیت گونه‌های فرهنگی با آزمون دو جمله‌ای

		معنی‌داری دو طرفه	نسبت آزمون	نسبت مشاهده شده	تعداد	طبقه‌بندی	
سازنده	۱ گروه	<= ۳	۰	۰	۰	۰/۶	۰/۰۰۲
	۲ گروه	> ۳	۷	۱			
	کل		۷	۱			
انفعالی	۱ گروه	<= ۳	۶	۰/۹	۰/۶	۰/۰۰۵	
	۲ گروه	> ۳	۱	۰/۱			
	کل		۷	۱			
تهاجمی	۱ گروه	<= ۳	۷	۱	۰/۶	۰/۰۲۸	
	کل		۷	۱			

نکته دیگر اینکه بر اساس میانگین نظرات بدست آمده، از میان ویژگی‌های ۱۲ گانه فرهنگی و در میان چهار ویژگی گونه سازنده، ویژگی فرهنگی ارتباط محور و توفیق گرا، بیشترین ترجیح و ویژگی خودشکوفا، کمترین ترجیح را به خود اختصاص داده است. در میان ویژگی‌های گونه افعالی، ویژگی عرفی بیشترین ترجیح و ویژگی وابستگی کمترین ترجیح را به خود اختصاص داده است و درنهایت در میان ویژگی‌های گونه تهاجمی، ویژگی رقابتی بیشترین ترجیح و ویژگی مخالفت کمترین ترجیح را به خود اختصاص داده است.

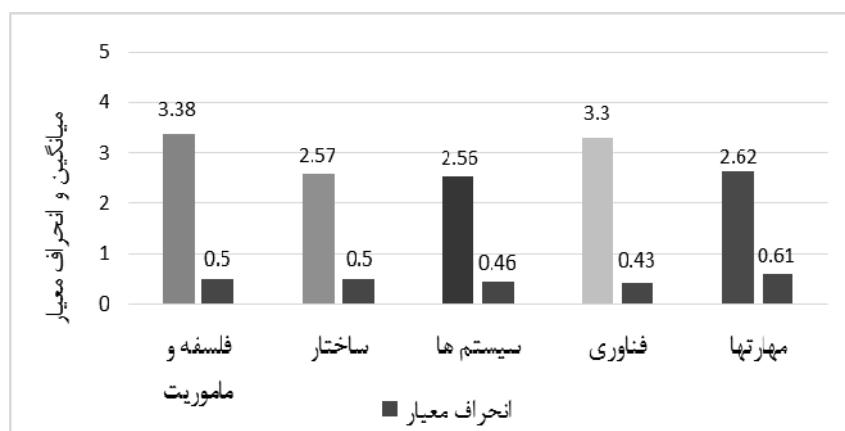
در بخشی دیگر از تحلیل‌های مربوط به این بخش و با استفاده از آزمون فریدمن، ۱۲ ویژگی فرهنگی اولویت بندی شده‌اند که به ترتیب ویژگی ارتباط محوری، توفیق گرایی، انسان‌گرایی، خودشکوفا، عرفی، کمال‌گرایی افرادی، رقابتی، اجتناب، وابستگی، جلب موافقت، قدرت و سپس مخالفت اختصاص یافته است. پایین تر بودن درصد معنی‌داری از عدد ۰/۰۵ نیز حاکی از معنی‌داری تفاوت میان این رتبه‌بندی‌ها برای ویژگی‌های ۱۲ گانه فرهنگی بوده است.

درنهایت با استفاده از تحلیل آماری کروسکال والیس در مقایسه میانگین نظرات گروه‌های ۷ گانه مدیران در مورد مطلوبیت هر گونه فرهنگی مشخص شد که برای تمامی مدیران، فرهنگ سازنده مطلوبیت بیشتری داشته است. البته مدیران فروش، مالی و مهندسی و تحقیق و توسعه بیشتر از مدیران سایر واحدها فرهنگ سازنده را برای شرکت مطلوب‌تر می‌دانند. نکته دیگر آنکه برای

مدیران مالی، فروش و سامانه‌ها و ICT فرهنگ تهاجمی و در سایر واحدها فرهنگ انفعالی در رده دوم مطلوبیت قرار داشته است.

### گام دوم: ارزیابی وضعیت عوامل اثرگذار بر فرهنگ سازمانی شرکت

در نتیجه پاسخ‌های داده شده به پرسشنامه ۸۶ پرسشی در طیف لیکرت ۵ تایی، وضعیت عوامل اثرگذار بر فرهنگ سازمانی مشخص شده است.



نمودار ۲. وضعیت عوامل ۵ گانه مؤثر بر فرهنگ سازمانی

همان‌گونه که در نمودار (۲) مشخص است، وضعیت عوامل ساختار، سامانه‌ها و مهارت‌ها در سطح مناسبی قرار نداشته (کمتر از حد متوسط <sup>۳</sup>) و دو عامل فلسفه و مأموریت و فناوری در وضعیت نسبتاً مناسبی قرار دارند (بالاتر از حد متوسط <sup>۳</sup>). از سوی دیگر عامل سامانه‌ها در مقایسه با سایر عوامل در بدترین شرایط و عامل فلسفه و مأموریت در بهترین وضعیت در مقایسه با سایرین قرار دارد. از طرف دیگر نتایج حاصل از آزمون دوچمله‌ای نیز مؤید این یافته‌هast (جدول <sup>۳</sup>).

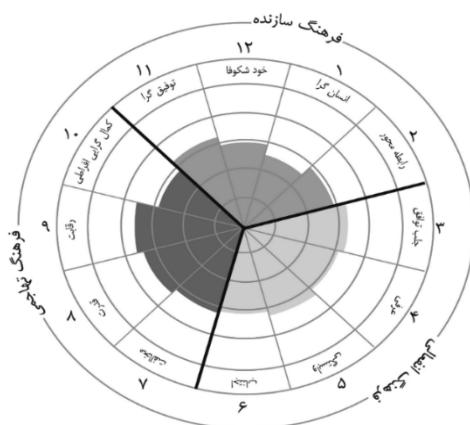
### جدول ۳. بررسی نظرات کارکنان در مورد وضعیت عوامل علی از طریق آزمون دو جمله‌ای

		نسبت آزمون مشاهده شده	تعداد	طبقه‌بندی	عنی‌داری دو طرفه	
فلسفه و مأموریت	۱ گروه	<= ۳	۲۸	۰/۲	۰/۶	۰/۰۰۰
	۲ گروه	> ۳	۸۸	۰/۸		
	کل		۱۱۶	۱		
ساختار	۱ گروه	<= ۳	۹۳	۰/۸	۰/۶	۰/۰۰۰
	۲ گروه	> ۳	۲۳	۰/۲		
	کل		۱۱۶	۱		
سامانه	۱ گروه	<= ۳	۹۶	۰/۸	۰/۶	۰/۰۰۰
	۲ گروه	> ۳	۲۰	۰/۲		
	کل		۱۱۶	۱		
فناوری	۱ گروه	<= ۳	۳۲	۰/۳	۰/۶	۰/۰۰۰
	۲ گروه	> ۳	۸۴	۰/۷		
	کل		۱۱۶	۱		
مهارت‌ها	۱ گروه	<= ۳	۹۰	۰/۸	۰/۶	۰/۰۰۰
	۲ گروه	> ۳	۲۶	۰/۲		
	کل		۱۱۶	۱		

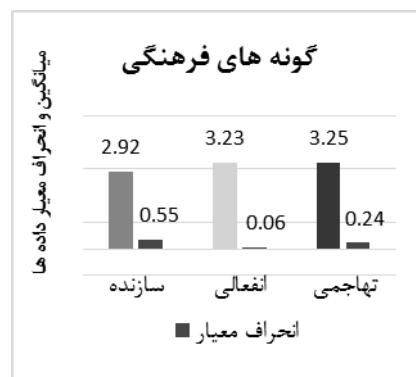
از سوی دیگر مشخص شده است که در عامل فلسفه و مأموریت، مؤلفه رسالت، وضعیتی نسبتاً نامناسب (میانگین ۲/۸۶)؛ کمتر از حد متوسط (۳) و مشتری‌داری وضعیتی نسبتاً مناسب (میانگین ۳/۸۰) بیشتر از حد متوسط (۳) داشته است. در عامل ساختار، مؤلفه توزیع قدرت در بدترین شرایط (۲/۰۷) و مؤلفه مشارکت کارکنان (۲/۹۱) نسبت به سایر مؤلفه‌ها در وضعیت کمتر نامناسبی قرار داشته است. در عامل سامانه‌ها، مؤلفه توزیع پاداش در بدترین شرایط (۲/۲۰) و مؤلفه اهداف (۲/۸۶) در مقایسه با سایر مؤلفه‌ها، در شرایط کمتر نامناسبی قرار گرفته است. در عامل چهارم تحت عنوان فناوری، تنها زیر مؤلفه اختیارات (۲/۸۷) در سطح مناسبی قرار نداشته است و سایر مؤلفه‌ها میانگینی بالاتر از ۳ داشته‌اند. درنهایت در عامل مهارت‌ها، مؤلفه توجه به کارکنان در بدترین شرایط (۲/۳۹) و مؤلفه مبانی سازمانی قدرت (۳/۱۳) در مقایسه با سایر مؤلفه‌ها، در مناسب‌ترین شرایط قرار گرفته است.

### گام سوم: ارزیابی فرهنگ موجود سازمان

در نتیجه پاسخ‌های داده شده به پرسشنامه ۹۶ پرسشی در طیف لیکرت ۵ تایی، وضعیت فعلی هر ویژگی فرهنگی و به طور کل گونه فرهنگی مربوط به آن مشخص شده است. از این‌رو در صورتی که میانگین مربوط به هر ویژگی فرهنگی (۱۲ ویژگی) و به طور کل گونه‌های فرهنگی (سازنده، انفعالی و تهاجمی) بیشتر از ۳ (متوسط) باشد، نشان‌دهنده آن است که مدیران معتقدند این ویژگی یا گونه فرهنگی در حال حاضر در شرکت وجود دارد.



شکل ۴. وضعیت ۱۲ ویژگی فرهنگی (موجود)



نمودار ۳. وضعیت گونه‌های فرهنگی (موجود)

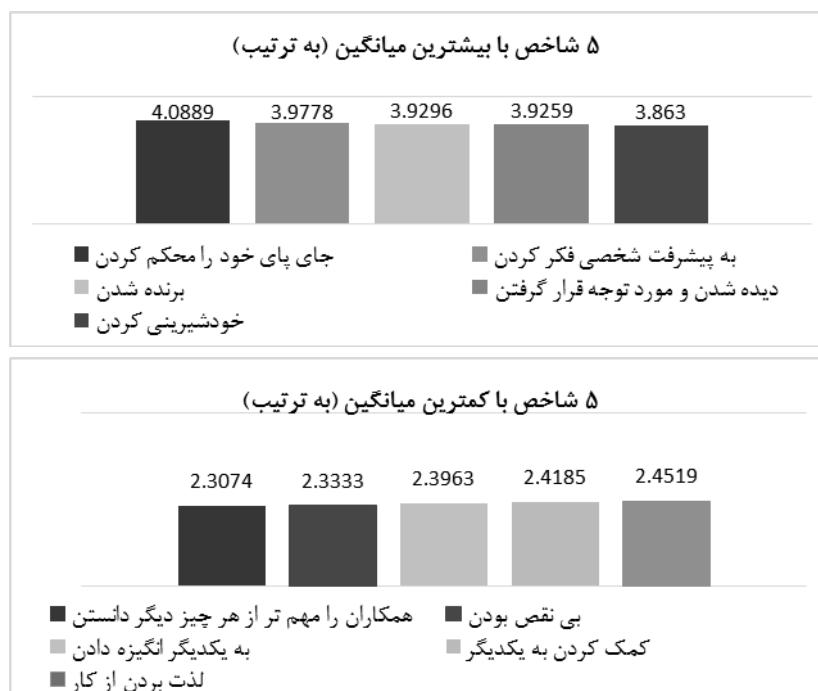
همان‌گونه که در نمودار (۳) و شکل (۴) دیده می‌شود، به طور کل در شرکت، بیشتر گونه‌فرهنگی تهاجمی و کمتر گونه‌فرهنگی سازنده دیده می‌شود. از طرفی انحراف معیار پایین گونه‌های فرهنگی حاکی از نزدیک بودن داده‌ها به میانگین کل داده‌هاست. نکته دیگر آنکه از میان ویژگی‌های ۱۲ گانه فرهنگی و در میان چهار ویژگی گونه سازنده، ویژگی فرهنگی توفیق‌گرایی، بیشتر از سایر ویژگی‌ها و ویژگی انسان‌گرایی کمتر از سایر ویژگی‌ها در شرکت دیده می‌شود. در میان ویژگی‌های گونه افعالی، ویژگی وابستگی بیشتر از سایر ویژگی‌ها و ویژگی عرفی کمتر از سایر ویژگی‌ها در شرکت دیده می‌شود و درنهایت در میان ویژگی‌های گونه تهاجمی، ویژگی رقابت بیشتر از سایر ویژگی‌ها و ویژگی کمال‌گرایی افراطی کمتر از سایر ویژگی‌ها در شرکت دیده می‌شود.

مطابق نتایج آزمون دو جمله‌ای (جدول ۴) و همان‌گونه که در نمودار (۳) و شکل (۴) دیده می‌شود، به طور کل در شرکت بیشتر فرهنگی تهاجمی و کمتر فرهنگی سازنده وجود دارد. در صد معنی‌داری نیز این مسئله را اثبات می‌کند.

جدول ۴. بررسی نظرات کارکنان در مورد وجود گونه‌های فرهنگی از طریق آزمون دو جمله‌ای

		طبقه‌بندی	تعداد	نسبت مشاهده شده	نسبت آزمون	معنی‌داری دو طرفه
سازنده	۱ گروه	<= ۳	۱۹۰	۰/۷	۰/۶	۰/۰۰۰
	۲ گروه	> ۳	۸۲	۰/۳		
	کل		۲۷۲	۱		
فعالی	۱ گروه	<= ۳	۱۰۹	۰/۴	۰/۶	۰/۰۰۰
	۲ گروه	> ۳	۱۶۳	۰/۶		
	کل		۲۷۲	۱		
تهاجمی	۱ گروه	<= ۳	۸۲	۰/۳	۰/۶	۰/۰۰۰
	۲ گروه	> ۳	۱۹۰	۰/۷		
	کل		۲۷۲	۱		

در تحلیلی دیگر از یافته‌های این بخش مشخص شد که از میان ۹۶ شاخص فرهنگی سنجیده شده در پرسشنامه، ۵ شاخصی که بالاترین میانگین و ۵ شاخصی که پایین‌ترین میانگین را داشته‌اند کدامند. یافته‌ها در قالب نمودار (۴) نشان داده است.



نمودار ۴. پنج شاخص از ۹۶ شاخص فرهنگی که بیشترین و کمترین میانگین را داشته‌اند

در بخش پایانی از تحلیل‌های مربوط به این بخش و با استفاده از آزمون فریدمن، ۱۲ ویژگی فرهنگی اولویت بندی شده‌اند که به ترتیب ویژگی رقابت، قدرت، وابستگی، جلب موافقت، توفیق‌گرایی، مخالفت، اجتناب، عرفی، خودشکوفا، ارتباط محوری، کمال‌گرایی افراطی و انسان‌گرا اختصاص یافته است. پایین‌ترین درصد معنی‌داری از عدد ۰/۰۵ نیز حاکی از معنی‌داری تفاوت میان این رتبه‌بندی‌ها برای ویژگی‌های ۱۲ گانه فرهنگی بوده است.

#### گام چهارم: اندازه‌گیری پیامد حاصل از حاکمیت ارزش‌های فرهنگی موجود

یافته‌های حاصل از تحلیل پرسشنامه ۴۴ پرسشی نشان می‌دهد که افراد پاسخ‌دهنده معتقدند وضعیت شاخص فردی از میان شاخص‌های سه‌گانه اثربخشی سازمانی و جمع همگی شاخص‌ها (جمع میانگین کلیه شاخص‌ها) در سطح مناسبی قرار نداشته (کمتر از حد متوسط ۳) و شاخص گروهی و شاخص سازمانی در وضعیت مناسبی قرار دارند (بالاتر از حد متوسط ۳). از سوی دیگر تحلیل‌ها نشان می‌دهد، شاخص اثربخشی گروهی با میانگین (۳/۱۴) در بهترین وضعیت در مقایسه با سایر شاخص‌ها قرار دارد. انحراف معیارهای پایین عامل‌های مختلف نیز نشان از آن دارد که دامنه زیادی از پاسخ‌ها در حول میانگین به دست آمده قرار داشته‌اند (نمودار ۵).



نمودار ۵. وضعیت شاخص‌های اثربخشی (پیامدهای فرهنگی) در سه سطح و مجموع آن

مطابق نتایج آزمون دو جمله‌ای جدول (۵)، به طور کل در شرکت وضعیت شاخص اثربخشی گروهی بهتر و وضعیت شاخص اثربخشی فردی بدتر است. در صد معنی‌داری نیز این مسئله را اثبات می‌کند.

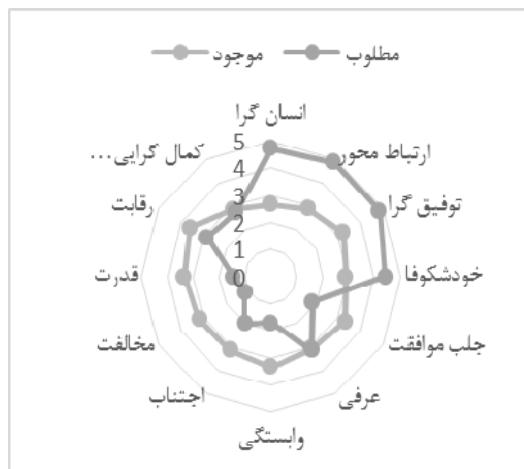
جدول ۵. بررسی نظرات کارکنان در مورد وضعیت شاخص اثربخشی از طریق آزمون دو جمله‌ای

			طبقه‌بندی	تعداد	نسبت مشاهده شده	نسبت آزمون	معنی‌داری دو طرفه
گروهی	۱	≤ ۳	۵۳	۰/۴	۰/۶	۰/۰۰۰	
	۲	> ۳	۶۶	۰/۶			
	کل		۱۱۹	۱			
سازمانی	۱	≤ ۳	۵۵	۰/۵	۰/۶	۰/۲۵۴	
	۲	> ۳	۶۴	۰/۵			
	کل		۱۱۹	۱			
فردي	۱	≤ ۳	۴۴	۰/۴	۰/۶	۰/۰۰۰	
	۲	> ۳	۷۵	۰/۶			
	کل		۱۱۹	۱			

از سوی دیگر و در ارتباط با زیر مؤلفه‌های شاخص اثربخشی فردی (جنبه مثبت)، مشخص شد که به جز زیر مؤلفه شفافیت نقش، سایر زیر مؤلفه‌ها شامل انگیزش، رضایت شغلی و تمايل به بقا و ماندگاری در سازمان از نظر پاسخگویان در وضع مناسبی قرار نداشته است. در این میان مشخص شد که وضعیت زیر مؤلفه انگیزش نسبت به سایر زیر مؤلفه‌های شاخص اثربخشی فردی مثبت در سطح نامناسب‌تری قرار داشته است.

در بخش اثربخشی فردی (جنبه منفی) نیز مشخص شد که تمامی زیر مؤلفه‌ها شامل تعارض نقش، اضطراب و نامنی شغلی در وضع نامناسبی قرار دارند و از این میان وضعیت زیر مؤلفه اضطراب نسبت به سایر زیر مؤلفه‌های شاخص اثربخشی فردی منفی در سطح نامناسب‌تری قرار داشته است. در ارتباط با زیر مؤلفه‌های شاخص اثربخشی گروهی، مشخص شد که جز زیر مؤلفه هماهنگی میان واحدی، سایر زیر مؤلفه‌ها از نظر پاسخگویان در وضع مناسبی قرار داشته اند. درنهایت در مورد در ارتباط با زیر مؤلفه‌های شاخص اثربخشی سازمانی، مشخص شد که زیر مؤلفه کیفیت در سطح سازمان در وضعیت مناسبی قرار داشته است و زیر مؤلفه سازگاری بیرونی به حد متوسط نزدیک بوده است.

**گام پنجم: تحلیل شکاف فرهنگی و آسیب‌شناسی عوامل علّی**  
 پس از آنکه وضعیت فرهنگ سازمانی موجود و مطلوب شرکت مشخص شد، شکاف میان گونه‌های فرهنگی و ۱۲ ویژگی فرهنگی محاسبه شد (شکل ۵ و نمودار ۶).



شکل ۵. شکاف در میان ویژگی‌های فرهنگی

مطلوب — موجود



نمودار ۶. شکاف در میان گونه‌های فرهنگی

همان‌گونه که ملاحظه می‌شود، شرکت از نظر ویژگی‌های فرهنگی سازنده با بیشترین شکاف فرهنگی روبروست. از طرفی دیگر در میان ویژگی‌های فرهنگ سازنده به ترتیب ویژگی‌های انسان‌گرا، ارتباط محور، خودشکوفا و توفیق‌گرا با بیشترین شکاف‌ها روبرو بوده‌اند.

در ارتباط با ویژگی‌های فرهنگ تدافعی، به ترتیب ویژگی‌های وابستگی، جلب موافقت، اجتناب و عرفی با بیشترین شکاف‌ها روبرو بوده‌اند. از میان چهار ویژگی، ویژگی عرفی با حدی بالاتر از متوسط مورد ترجیح پاسخ‌دهندگان قرار گرفته است؛ در حالی که برای سایر ویژگی‌ها این ترجیح، روند عکس داشته است. شکاف ویژگی عرفی اگرچه از نظر ظاهری (مقایسه دو میانگین) تأیید شده است، اما از نظر آماری قابل دفاع نیست؛ اما شکاف در سایر ویژگی‌ها از نظر آماری معنی‌دار بوده است.

در مورد ویژگی‌های فرهنگ تدافعی نیز به ترتیب ویژگی‌های مخالفت، قدرت، رقابت و کمال‌گرایی افراطی با بیشترین شکاف روبرو بوده‌اند. از میان چهار ویژگی، ویژگی رقابت و ویژگی کمال‌گرایی افراطی در بخش مطلوب نزدیک به حد متوسط قرار گرفته‌اند؛ در حالی که برای سایر ویژگی‌ها این ترجیح، روند عکس داشته است. شکاف مربوط به ویژگی رقابت و کمال‌گرایی افراطی اگرچه از نظر ظاهری (مقایسه دو میانگین) تأیید شده است اما از نظر آماری قابل دفاع نیست. شکاف در سایر ویژگی‌ها از نظر آماری معنی‌دار بوده است (برای درصد‌های معنی‌داری و مقایسه میانگین‌ها جدول (۶) را مشاهده نمایید).

لازم به ذکر است در ادامه این مرحله و پس از تحلیل شکاف‌های فرهنگی، برای تحلیل دقیق‌تر نقش عوامل مؤثر در ایجاد شکاف‌های فرهنگی، جلسه‌ای با ۲۵ نفر از کارشناسان متعدد فرهنگ سازمانی شرکت در قالب گروه کانون تشکیل شد و علاوه بر ارائه برگه‌ای با ۱۵ پرسشنامه باز، به صورت گروهی در مورد وضعیت شکاف‌های فرهنگی، عوامل علی و نقش آنها در ایجاد این شکاف بحث و تبادل‌نظر شد. پس از جمع‌آوری این برگه‌ها، با استفاده از رویکرد تحلیل محتوا، برگه‌های جمع‌آوری شده و پاسخ‌های موجود در آن طبقه‌بندی و کدگذاری شد و در مرحله بعد این ملاحظات در طراحی پروژه‌ها و اقدامات بهبود مدنظر قرار گرفت.

### جدول ۶. بررسی شکاف فرهنگی در گونه‌ها و ویژگی‌های آن از طریق آزمون یو من ویتنی

	گروه	تعداد	میانگین	انحراف معیار	معنی‌داری دوطرفه
سازنده	موجود	۲۷۲	۲/۹۱۶۲	.۰/۳۵۷۴۶	.۰/۰۰۰
	مطلوب	۷	۴/۷۱۴۳	.۰/۳۰۳۷۵	
انسان‌گرا	موجود	۲۷۲	۲/۶۴۲۷	.۰/۵۲۷۷۱	.۰/۰۰۰
	مطلوب	۷	۴/۷۱۴۳	.۰/۴۸۷۹۵	
ارتباطمحور	موجود	۲۷۲	۲/۸۸۲۳	.۰/۵۶۹۷۷	.۰/۰۰۰
	مطلوب	۷	۴/۸۵۷۱	.۰/۳۷۷۹۶	
توفيق‌گرا	موجود	۲۷۲	۳/۲۳۶۸	.۰/۱۵۹۰۴	.۰/۰۰۰
	مطلوب	۷	۴/۸۵۷۱	.۰/۳۷۷۹۶	
خودشکوفا	موجود	۲۷۲	۲/۹۰۲۷	.۰/۳۰۶۷۳	.۰/۰۰۰
	مطلوب	۷	۴/۴۲۸۶	.۰/۷۸۶۸۰	
انتعالی	موجود	۲۷۲	۳/۲۲۸۹	.۰/۰۶۰۲۸	.۰/۰۰۱
	مطلوب	۷	۲/۱۷۸۶	.۰/۷۴۶۰۲	
جلب موافقت	موجود	۲۷۲	۳/۱۳۳۱۴	.۰/۲۷۷۶۹	.۰/۰۰۱
	مطلوب	۷	۱/۸۵۷۱	۱/۰۶۹۰۴	
عرفی	موجود	۲۷۲	۳/۰۹۹۰	.۰/۱۳۸۱۴	.۰/۸۸۶
	مطلوب	۷	۳/۱۴۲۹	.۰/۸۹۹۷۴	
وابستگی	موجود	۲۷۲	۳/۱۳۳۴۶	.۰/۱۶۵۰۷	.۰/۰۰۰
	مطلوب	۷	۱/۷۱۴۳	.۰/۷۵۵۹۳	
اجتناب	موجود	۲۷۲	۳/۱۵۰۵	.۰/۳۰۶۴۶	.۰/۰۰۵
	مطلوب	۷	۲/۰۰۰	۱/۰۰۰	
تهاجمی	موجود	۲۷۲	۳/۲۴۷۸	.۰/۲۴۱۱۸	.۰/۰۰۰
	مطلوب	۷	۲/۰۳۵۷	.۰/۳۳۶۳۰	
مخالفت	موجود	۲۷۲	۳/۱۸۵۱	.۰/۳۹۶۲۵	.۰/۰۰۰
	مطلوب	۷	۱/۱۴۲۹	.۰/۳۷۷۹۶	
قدرت	موجود	۲۷۲	۳/۳۴۳۰	.۰/۳۵۰۳۵	.۰/۰۰۰
	مطلوب	۷	۱/۱۴۲۸۶	.۰/۵۳۴۵۲	
رقابت	موجود	۲۷۲	۳/۵۹۴۴	.۰/۲۶۶۰۱	.۰/۰۶۴
	مطلوب	۷	۲/۸۵۷۱	۱/۰۶۹۰۴	
كمال‌گرایی افراطی	موجود	۲۷۲	۲/۸۶۸۷	.۰/۴۶۰۳۹	.۰/۶۷۴
	مطلوب	۷	۲/۷۱۴۳	.۰/۹۵۱۱۹	

### گام ششم: طراحی پروژه‌ها و اقدامات بهبود در جهت کاهش شکاف فرهنگی

در این مرحله با توجه به نتایج حاصل از یافته‌های پروژه و جلسات برگزارشده با اعضاي کارگروه آسیب شناسی فرهنگ سازمانی (مشتمل بر ۲۵ نفر از کارشناسان متقد سازمان)، سعی شد فهرستی اولیه از پروژه‌ها و ابزارهای بهبود با هدف تغییر وضعیت ویژگی‌های فرهنگ سازمانی و با تأکید بر عوامل علی‌تھیه شود و پس از جرح و تعدیل‌های لازم (به تناسب نظرات مدیران منابع انسانی از جنبه‌های مختلف همچون عملی بودن، با اولویت بودن و ...) مجموعه پروژه‌ها و ابزارهای یادشده ارایه شد.

در گام بعد سعی شد که این پروژه‌ها و ابزارها از نظر وضعیت اجرا (اجراشده، در حال اجرا، اجرای ناقص و یا عدم اجرا) طبقه‌بندی و سپس اولویت‌بندی و زمان‌بندی شوند. شرح این پروژه‌ها در بخش پیشنهادهای این مقاله ارائه شده است. این پروژه‌ها با محوریت هر یک از ویژگی‌های فرهنگی (به‌ویژه آن دسته از ویژگی‌هایی که بیشترین شکاف در آنها دیده شده است) و با تأکید بر عوامل علی‌مؤثر بر فرهنگ سازمانی ارائه شده‌اند.

لازم به ذکر است از آنجا که بیشترین شکاف فرهنگی ابتدا در گونه فرهنگی سازنده و سپس گونه تهاجمی و انفعالی فرهنگ سازمانی مشاهده شده بود، ابتدا پروژه‌ها و اقدامات بهبود در ارتباط با گونه سازنده و ویژگی‌های آن—به ترتیب شکاف مشاهده شده—مطرح شد و سپس به پروژه‌ها و ابزارهای بهبود فرهنگ در گونه فرهنگی تهاجمی و انفعالی—برای آن دسته از ویژگی‌هایی که با بیشترین شکاف روبرو بوده‌اند—پرداخته شد.

### نتیجه‌گیری و پیشنهادها

اجرای طرح تحقیقاتی حاضر نشان داد که فرهنگ سازمانی در شرکت مورد مطالعه از نظر وجود فرهنگ سازنده با کاستی‌هایی روبروست و بیشترین شکاف فرهنگی نیز در این زمینه است. این یافته با نتایج یافته‌های هیومن سینرژستیکر (۲۰۱۲، ۲۰۰۸) و نوٹ گروپ (۲۰۱۳) مشابهت داشت. یافته دیگر حاکی از آن بود که فرهنگ تهاجمی بیشتر و سپس فرهنگ تدافعی در شرکت دیده می‌شد. این یافته نیز با یافته‌های هیومن سینرژستیکر (۲۰۰۸) و نوٹ گروپ (۲۰۱۳) مشابهت و با یافته هیومن سینرژستیکر (۲۰۱۲) تفاوت داشت. در فرهنگ مطلوب نیز یافته‌ها نشان داد که

فرهنگ سازنده در شرکت ارجحیت بسیار بالایی دارد و از میان ویژگی‌های فرهنگ تهاجمی، ویژگی رقابت نسبت به سایر ویژگی‌ها ترجیح داده شده بود؛ یافته‌ای که با یافته هیومن سینرژستیکر (۲۰۰۸؛ ۲۰۱۲) تفاوت داشت.

در بخش عوامل علی مشخص شد که عامل سامانه‌ها در سطح مناسبی قرار ندارد- مشابه با تحقیقات هیومن سینرژستیکر (۲۰۱۲) و از میان زیرمؤلفه‌های آن، زیرمؤلفه پاداش در شرایط بدتری قرار دارد- متفاوت از تحقیقات هیومن سینرژستیکر (۲۰۱۲) که در آن زیرمؤلفه آموزش در شرایط بدتری قرار دارد- از طرف دیگر مشخص شد که عامل فلسفه و مأموریت در بهترین وضعیت در مقایسه با سایرین قرار دارد- متفاوت از تحقیقات هیومن سینرژستیکر (۲۰۱۲) که در آن عامل مهارت‌ها در سطح بهتری قرار دارد و از میان زیرمؤلفه‌های این عامل، زیرمؤلفه مشتری‌مداری در وضعیت مناسب‌تری قرار دارد.

تحلیلی که می‌توان از یافته‌های بهدست آمده ارائه نمود آن است که در فضای فرهنگی شرکت بهدلیل نبود فرهنگی سازنده میان کارکنان به‌ویژه از جنبه ملاحظات انسانی و ارتباط محوری، کارکنان، یکدیگر را به عنوان رقیب خود در سازمان متصورند و در نتیجه ویژگی رقابت و قدرت طلبی که دو مورد از ویژگی‌های فرهنگ تهاجمی است، در آنها شدت گرفته است. از سوی دیگر وضعیت نامناسب عوامل علی همچون سامانه‌ها، مهارت‌ها و ساختار خود مزید علت بوده است؛ به‌گونه‌ای که مثلاً در بخش عامل ساختارها بهدلیل وضعیت نامناسب توزیع قدرت و توانمندسازی کارکنان، افراد سعی کرده‌اند با شکل‌دهی روابط غیررسمی غیرکارکردی با مدیران سطوح بالاتر - از طریق خودشیرینی؛ چراکه این ویژگی در بسیاری از پرسشنامه‌های باز مربوط به سنجش فرهنگ موجود توسط کارکنان مطرح شده بود- به قدرت دست پیدا کنند و از این طریق فرهنگ سازنده فرست کمتری برای شکل‌گرفتن در شرکت یافته است. این مسئله در مورد عامل سامانه‌ها به‌ویژه سامانه منابع انسانی نیز مطرح است؛ به‌گونه‌ای که ضعف در پاداش‌دهی، عدالت، احترام، گرینش و شیوه تبیه کردن متفاوت غیرعادلانه کارکنان، آنها را به سمت ویژگی فرهنگی وابستگی به مدیران و جلب توافق آنان برای رسیدن به مزایای موجود در حوزه منابع انسانی سوق داده است و این رو فرهنگ تدافعی در شرکت پررنگ‌تر شده است؛ تحلیلی که در مورد شایستگی‌ها و مهارت‌ها نیز صادق است.

با توجه به نتایج فوق پیشنهادهای حاصل از تحقیق حاضر در دو بخش قابل بحث است. پیشنهادهای مربوط به شرکت مشتمل بر ۳۵ پروژه و ۶۷ اقدام اجرایی بود که به دلیل رقابتی بودن این اطلاعات در صنعت یادشده در این مقاله ذکری از آنها نشده است. از سوی دیگر و در بخش پیشنهادها برای پژوهش‌های آتی چند پیشنهاد قابل طرح است که در ادامه به صورت موردنی بیان می‌شود:

۱. استفاده از مدل موجودی فرهنگی در صنایع مختلف با هدف رسیدن به هنجاری استاندارد از نظر فرهنگ سازنده، انفعالی و تهاجمی و ایجاد بانکی جامع برای مقایسه در سطح کشور.
۲. هماهنگی و استفاده از بانک داده‌ای شرکت هیومن سیتریستیکر برای مقایسه با استانداردهای منطقه‌ای و جهانی در پژوهش‌های آتی.
۳. استفاده از رویکرد موجودی فرهنگی سازمانی در واحدهای مختلف سازمانی و مقایسه و رتبه‌بندی واحدها از این لحاظ به دلیل تفاوت‌های فرهنگی درون واحدی در شرکت‌های داخلی و ارائه راهکارهای سازمانی (بر اساس مشترکات) و واحدی (بر اساس تفاوت‌ها).

## منابع

- انصاری، محمد اسماعیل؛ شائمی بزرگی، علی و صفری، علی (۱۳۹۰)، ارائه الگوی مدیریت فرهنگ سازمانی با رویکرد زمینه‌ای (مطالعه موردی: یک شرکت تولیدی)، *نشریه جامعه‌شناسی کاربردی*، ۲۲(۲)، ۱۲۱-۱۴۲.
- رضابی دولت‌آبادی، حسین؛ خزائی‌پول، جواد؛ کیالاشکی، جعفر؛ امانی، مجتبی و وریج کاظمی، رضا (۱۳۹۲)، طراحی مدل تأثیرگذاری فرهنگ سازمانی بر تسهیم دانش و ایجاد چابکی در مهار شرایط بحرانی با رویکرد پدافند غیرعامل، *دوفصلنامه مدیریت بحران*، ۳، ۵۹-۶۷.
- رعایی، حبیب‌الله (۱۳۸۶)، مدیریت فرهنگ سازمانی: طراحی مدلی بر مبنای چارچوب ارزش‌های رفاقتی، *فصلنامه علوم مدیریت ایران*، ۶(۲)، ۶۹-۹۵.
- (۱۳۸۸)، *مدیریت فرهنگ سازمانی: مبانی، رویکردها و مدل‌ها*، تهران: انتشارات وزارت نفت.
- فرهی بوزنجانی، بروزو و سنجقی، محمدابراهیم (۱۳۸۸)، ارزیابی و تحلیل روش‌های شناخت و سنجش فرهنگ سازمانی، *راهبرد فرهنگ*، ۵، ۲۹-۵۳.
- فرهی بوزنجانی، بروزو؛ سنجقی، محمدابراهیم؛ سلطانی، محمدرضا و بازرگانی، محمد (۱۳۹۲)، طراحی و تبیین مدل شناخت، سنجش و مدیریت فرهنگ سازمانی (مورد مطالعه: یکی از نهادهای انقلاب اسلامی)، *راهبرد فرهنگ*، ۲۱، ۱۱۳-۱۳۸.
- مشبکی، اصغر و خلیلی شجاعی، وهاب (۱۳۸۹)، بررسی رابطه فرهنگ سازمانی و مسئولیت اجتماعی سازمان‌ها (وزارت نیرو به عنوان مورد)، *نشریه جامع شناسی کاربردی*، ۲۱(۴)، ۳۷-۵۶.
- Balthazard, P. A., & Cooke, R. A. (2004). Organizational Culture and Knowledge Management Success: Assessing the Behavior–Performance Continuum. *Proceedings of the 37th Hawaii International Conference on System Sciences*.
- Büschgens, T., Bausch, A., & Balkin, D. B. (2013). Organizational Culture and Innovation: A Meta-Analytic Review. *Journal of Product Innovation Management*, 30 (4), 763–781.
- Cercel, M., & Marina, E. L. (2011). A Comparative Study of Organizational Culture Evaluation through Two International Instruments: Denison Model and Human Synergistics OCI. *67 Annals of the university of Craiova economic sciences*, XXXXI (39), 67-76.
- Cooke, R. A., & Lafferty, J. C. (1983). *Level V: Organizational Culture Inventory (Form I)*. Plymouth, MI: Human Synergistics.
- Cooke, R. A., & Szumal, J. L. (1993). Measuring Normative Beliefs And Shared Behavioral Expectations In Organizations: The Reliability And Validity Of The Organizational Culture Inventory. *Psychological Reports*, 72, 1299-1330.

- Human synergistics (2008). **Organizational culture inventory: detailed report for ABC company** (English: 1-138), available at: <http://www.humansynergistics.co.kr/download/HS%20-%20Organization%20-%20OCI%20Detailed%20Report%20-%20Sample%20pages%20-%20English.pdf>
- Human synergistics (2012). **Pact Helps Change the World by First Changing its Own Organizational Culture: Case study information sheet** (1-8), available at: <http://www.humansynergistics.com/docs/case-studies-and-white-papers/download-pact-case-study.pdf?sfvrsn=0>
- Messner, W. (2013). Effect of organizational culture on employee commitment in the Indian IT services sourcing industry. **Journal of Indian Business Research**, 5 (2), 76-100.
- Nicotera, A. M., Clinkscales, M. J., & Walker, F. R. (2003). **Understanding Organization through Culture and Structure: Relational and Other Lessons from the African American Organization**. Routledge Communication Series.
- Nous group (2013). **Exploring Organisational Culture – findings report: The University of Queensland**, 26 February 2013 (1-31), available at: <http://www.uq.edu.au/reform-program/docs/nous-group-report-032013-all-staff.pdf>
- Rensburg, R. (1993). Societal vs. Organizational Culture: Toward a Cross-Cultural Communication Model for South African Organizations. **Intercultural Communication Studies**, III (1), 75-90.
- Tesluk, P., Hofmann, D., & Quigley, N. (2002). Integrating the linkages between organizational culture and individual outcomes at work. In S. Sonnentag (Ed.) **Psychological Management of Individual Performance**, 442-469.